

# ΠΩΣ ΝΑ ΠΡΟΣΔΙΟΡΙΣΗΤΕ ΤΗΝ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΣ ΣΑΣ

·Υπό CUY BOUCHET, Όργανωτικού Συμβούλου

Αι ἐπιχειρήσεις ευρίσκονται εις δυσχερή θέσιν: ζῶμεν εις μίαν ἐποχὴν περιπλοκῶν. Οι πατέρες μας εἶχον πολὺ ὀλιγωτέρας, καὶ ἡ διεύθυνσις μιᾶς ἐπιχειρήσεως ἦτο ἀπλῆ. Τὰ τέκνα μας θὰ ἐπανέλθουν εις μίαν ἐποχὴν περισσότερους σοφήν χάρις εις ἀρχὰς καὶ μεθόδους γεννηθείσας ἀπὸ τὸν αὐτοματισμόν, θὰ λύουν δὲ τὰ προβλήματα πολὺ καλύτερον ἡμῶν, μὲ μικροτέραν δυσκολίαν.

Δυστυχῶς πρέπει νὰ προσαρμοσθῶμεν πρὸς τὴν ἐποχὴν μας καὶ νὰ τὴν ζήσωμεν ὡς αὕτη ἀπαιτεῖ, προσδεύοντες παρ' ὅλας τὰς δυσχερείας.

Πρὶν προχωρήσω, θὰ ἥθελα νὰ καθορίσω τὸν ρόλον τῆς ἐπιχειρήσεως.

## ·Ο ρόλος τῆς ἐπιχειρήσεως

‘Ο ρόλος τῆς ἐπιχειρήσεως συνίσταται ἐν πρώτοις εἰς τὴν ἐπίτευξιν κερδῶν. “Οταν δύμιλῶ περὶ κέρδους οὐδόλως ἔννοῶ τὸ ὑπερβολικὸν ἰδιοτελὲς κέρδος· ἡ ἀποψις αὕτη ἔχει ὑπερβαθῆ κατὰ μέγα μέρος.

“Οχι! Τὰ κέρδη είναι κοινωνικά, είναι ὡφέλη διανοητικά, ὡς ἐπίστης καὶ ἀπλᾶ κέρδη ἐμπορικά. ’Αλλ’ ἡ ἐπιχειρησις δὲν περιορίζεται εἰς μόνον τὸν σκοπὸν τοῦτον. Προσπορίζει τὰ πρὸς τὸ ζῆν εἰς δλόκληρον ἐπιτελείον συνεργατῶν μετὰ τῶν συζύγων καὶ τῶν τέκνων αὐτῶν.

‘Ο ἐπιχειρηματίας ὅθεν ἔχει μεγάλην εὐθύνην καθότι ἀναλαμβάνει μόνον τὴν βιοτικὴν φροντίδα πολυαριθμῶν οἰκογενειῶν, καὶ ὀφείλει νὰ σκέπτεται περὶ τούτων. ‘Η κοινωνικὴ αὐτοῦ ἀποστολὴ ὑφίσταται πάντοτε, είναι ἀποστολὴ σπουδαία καὶ ὀφείλει νὰ σκεφθῇ ἐπ' αὐτῆς.

Τέλος, ὀφείλει νὰ ἔξυπηρετῇ τοὺς καταναλωτὰς τῶν προϊόντων τὰ ὅποια παράγει, τοῦτο δὲ είναι λεπτὸν πρόβλημα.

## Διατί νὰ διευδύνῃ;

Διὰ τὸν λόγον αὐτὸν πρέπει νὰ διευθύνῃ τὴν ἐπιχείρησίν του. Σᾶς εἴπον εἰς τὴν ἀρχὴν ὅτι κατὰ τὰς ἀρχὰς τοῦ 20οῦ αἰῶνος ἡ διεύθυνσις τῆς ἐπιχειρήσεως ἦτο ἀρκετὰ ἀπλῆ. Τὸ φράγκον ἦτο σταθερὸν καὶ συνεπῶς αἱ ἐμπορικαὶ ἐργασίαι ἐπροχώρουν χωρὶς πολλὰ πρόσκομματα. Βεβαίως, ὑπῆρχον ἐργαστικοὶ διεκδικήσεις τὰς ὅποιας ἔνθυμοιούμεθα καλῶς.

‘Αλλά, δὲν ἦτο ἡ ἐποχὴ ἐκείνη τόσον ἔκτακτος. Αἱ ἐργαστικαὶ διεκδικήσεις ἦσαν, ἐὰν μὴ μεταδοτικαί, τουλάχιστον ἀνεῳδέσματος, πρᾶγμα ποὺ ἦτο ἐξ ἄλλου μία ἀδικία.

‘Η ἀγορὰ δὲν ἦτο συναγωνισμός. ‘Η παραγωγὴ ἦτο ἐπαρκής, κατόπιν δὲ ἡ ἀνύψωσις τοῦ βιοτικοῦ ἐπιπέδου προύκάλεσεν ζήτησιν. ‘Η ἀγορὰ εὐρίσκετο ἐν ἀναπτύξει.

‘Η φορολογία ἦτο ἀπλῆ. Τὸ κράτος εἶχε πολὺ χρῆμα.

Τώρα είναι διαφορετικά. Μία ἀπλῆ εἰκὼν θὰ ἔλεγε πολλά: ἄλλοτε, ἐὰν ἥθελα νὰ μεταβῶ ἀπὸ τὸν σταθμὸν τοῦ Borrat εἰς Galleries Lafayette, θὰ ἐτοιμαζα τὴν ἀμαξα καὶ μόλις ἀνηρχόμην ἐπ' αὐτῆς, τὸ ἄλογο θὰ ξεκινοῦσε μόνον

του τρέχοντας ἐλαφρά καὶ θὰ σταματοῦσε ἐπίστης μόνον του ἔὰν ἔβλεπε νὰ διασχίζῃ κάποιος τὸν δρόμον θὰ σταματοῦσε ἔμπροσθεν τῶν Galleries Lafayette καὶ θὰ προσέδενα τὰ ἵνα εἰς ἕνα στύλον τοῦ ἀεριόφωτος ἢ εἰς ἓν δένδρον, θὰ ἐπήγαινα νὰ κάμω τὰ ψώνια μου καί, ἀφοῦ ἐτελείωνα, τὸ ἄλογό μου θὰ ἐπέστρεφεν ἡσύχως καὶ ἀνευ δισταγμοῦ εἰς τὴν οἰκίαν.

Τώρα! Πηγαίνω νὰ βρῶ τὸ αὐτοκίνητον. Πρῶτον πρόβλημα: ποῦ τὸ ἐστάθμευσα; Κατόπιν, ἀφοῦ τὸ εύρω, ἔχει βενζίνη (κατὰ τὰς ἡμέρας αὐτὰς τοῦτο εἶναι πολὺ κρίσιμον) ἢ λάδι; νερό; "Επειτα τὸ θέτω εἰς κίνησιν καὶ ἀναχωρῶ. Συναντῶ κόκκινα φῶτα, ἀπηγορευμένος κατευθύνσεις, ἀπαγορεύεται νὰ πηγαίνῃ τις δεξιά, ἀριστερά, νὰ σταθμεύῃ τις δεξιά, ἀριστερά, ἡμέρες ζυγῆς ἢ μονές, κ.λ.π. ..." "Ἀλλοι ὁδηγοὶ αὐτοκινήτων μοῦ κάνουν συναγωνισμόν, τοποθετοῦνται εἰς τὴν θέσιν ὅπου ἤθελα νὰ σταθμεύσω, τὴν στιγμὴν ποὺ ἐτοι-τοποθετοῦνται εἰς τὴν θέσιν ὅπου ἤθελα νὰ σταθμεύσω, τὴν στιγμὴν ποὺ ἐτοι-μαζόμουν νὰ τὸ κάμω. Καὶ τόσα ἄλλα προβλήματα ἀκόμη ποὺ περιπλέκουν τὴν ζωὴν τοῦ ιδιοκτήτου αὐτοκινήτου: τὴν ζωὴν τοῦ ἐπιχειρηματίου ὃ ὅποιος θέλει νὰ διευθύνῃ τὴν ἐπιχείρησίν του.

Τώρα λοιπόν: πῶς νὰ διευθύνῃ κανείς;

### ·Ο ἐπιχειρηματίας καὶ ἡ διεύθυνσις

Θὰ ἤθελα ἔδω νὰ σᾶς ὑπενθυμίσω τοὺς λόγους τοῦ στρατηγοῦ De Gaulle οἱ ὅποιοι συνεχίζουν τὴν πολιτικὴν τοῦ ἐπιχειρηματίου κατὰ τρόπον ἔξαιρετικόν: «Ἐν σύνολον συνεχῶν σχεδίων, ωρίμων ἀποφάσεων, μέτρων ἀχθέντων εἰς πέρας, ὄνομαζεται Πολιτική».

"Ἐν ας ἀ π ὄ λυτος κα ν ώ ν: Μόνος ὃ ἐπιχειρηματίας δύναται νὰ υἱοθετήσῃ καὶ προαγάγῃ τὴν πολιτικὴν τὴν ὅποιαν κρίνει πλέον συμφέρουσαν διὰ τὴν ἐπιχείρησίν του. Κανεὶς ἄλλος, εἴτε εἶναι ὀργανωτικὸς σύμβουλος εἴτε εἰδικὸς τοῦ λογιστηρίου ἢ σύμβουλος ἐπιχειρηματίου, δὲν δύναται, καὶ οὕτε πρέπει, νὰ λαμβάνῃ τὴν θέσιν του. Οὗτοι, ἀντιθέτως, ὀφείλουν νὰ βοηθοῦν τὸν ἐπιχειρηματίαν εἰς τὴν ἐφαρμογὴν μεθόδων αἱ ὅποιαι θὰ τὸν διαφωτίσουν, ὥστε νὰ ἐμπενευσθῇ τὴν ἀκολουθήτεαν πολιτικὴν οὕτως ὥστε νὰ εἶναι αὔτη κανονικῶς ἐφαρμόσιμος. 'Υπάρχουν τρεῖς μέθοδοι διοικήσεως τῆς ἐπιχειρήσεως.

'Η πρώτη εἶναι παθητική. 'Αρκεῖται τις εἰς τὸ νὰ ἀκούῃ ἡσύχως καθισμένος ὅπισθεν τοῦ γραφείου του. Καθ' ἐκάστην χρησιμοποιεῖ τις τὴν ἐνόρασίν του. Συνήθης μέθοδος: Τὸ «rīfomētē» παίζει πολύ. Ψάχνει τις νὰ εύρῃ τί θὰ γίνη καὶ ἐνστικτωδῶς βαδίζει πρὸς ἓνα σκοπόν.

Δευτέρας μέθοδος: μέθοδος ἀναλυτικὴ βασιζομένη ἐπὶ πληροφοριῶν, ἥτις ἔξ ἄλλου δὲν ἐμποδίζει τὴν χρησιμοποίησιν τῆς ἐνόρασεως, τὴν ὅποιαν ὀφείλει οὐάλιστα νὰ ἀξιοποιῇ, ἀλλὰ διοχετευμένην ἐντὸς τῶν κατευθύνσεων τὰς ὅποιας ὑποδεικνύει ἡ ἀνάλυσις.

Διατιστοῦμεν, καὶ πιστεύω ὅτι συμφωνεῖτε μαζί μου, ὅτι ἡ ἀναλυτικὴ μέθοδος εἶναι πολὺ ἀνωτέρα.

'Επιτρέψατέ μου νὰ σᾶς ὑπενθυμίσω ἐπίστης τὴν δευτέραν ἀρχὴν τοῦ Descartes ἥτις ἀποτελεῖ τὴν βάσιν παντὸς ὀργανωτικοῦ ἐπαγγέλματος καὶ πάσης ἀνθρωπίνης δραστηριότητος: «Ἡ δευτέρα ἀρχή, ἔλεγεν ὁ Καρτέσιος (Descartes) συνίσταται εἰς τὴν διαίρεσιν ἐκάστης πρὸς ἔξετασιν δυσχερείας εἰς

ὅσον τὸ δυνατὸν περισσότερα τεμάχια ἀπαιτεῖται νὰ διαιρεθῇ ἵνα ἀναλυθῶσιν ταῦτα καλύτερον».

Τὸ πρόβλημα εἶναι πολὺ σαφές : Ὁφείλομεν νὰ δοκιμάσωμεν νὰ ἀποσυνθέσωμεν τὰ στοιχεῖα τῆς διοικήσεως εἰς τμήματα τὰ ὅποια δύναται τις νὰ ἔννοιήσῃ.

Νὰ σκεφθῇ τις τὸ πρόβλημα «διοίκησις» εἰς τὸ ἀκέραιον εἶναι ἀδύνατον χωρὶς νὰ περιπέσῃ τις εἰς πλείστα ὅσα σφάλματα, διότι, προδήλως, τὸ πᾶν περιπλέκεται καὶ οὐδὲν παραμένει ἀπλοῦν.

Ίδού ὁ μελετηθεὶς κατάλογος τῶν συστατικῶν στοιχείων τῆς διοικήσεως, ὁμιλεῖ ἀφ' ἑαυτοῦ :

- ἐκμετάλλευσις τῆς ἐπιχειρήσεως
- χρηματοδότησις
- φορολογία
- ταμιακὴ θέσις (ταμεῖον)
- ἀποθέματα
- ἐπευδύσεις
- πωλήσεις
- οἰκονομικὸν ἀποτέλεσμα.

Θὰ ἡδυνάμεθα νὰ ἐπιχειρήσωμεν σήμερον τὴν ἀνάλυσιν ἐνὸς ἕκαστου τῶν στοιχείων τούτων. Είμαι βέβαιος ὅτι ἡ νύκτα θὰ παρήρχετο χωρὶς νὰ ἔχωμεν τελειώσει τὴν ἔργασίαν μας. Θὰ ἐκουράζεσθε καὶ ἵσως μάλιστα νὰ ἐφεύγατε ὀρκετὰ ἐνώρις διὰ τὸ δεῖπνον, παρ' ὅλου τὸ ἐνδιαφέρον τὸ ὅποιον πιθανὸν νὰ εἴχατε διὰ τὸ θέμα τοῦτο. Ἀρκούμεθα λοιπὸν εἰς τὸ νὰ ἔξετάσωμεν ἀπλῶς :

- πῶς ἐλέγχεται ἡ ἐκμετάλλευσις,
- ποία ἡ συγκρότησις τοῦ οἰκονομικοῦ ἀποτελέσματος,
- πῶς ἡ χρηματοδότησις καὶ ἡ φορολογία ἐπηρεάζουν τὸ ἀποτέλεσμα τοῦτο.

Θὰ δρίσωμεν μίαν ἄλλην ἡμέραν διὰ τὴν ἔξέτασιν τῶν ἄλλων προβλημάτων τὰ ὅποια εἶναι ἐπίσης πολὺ σπουδαῖα.

Ὁφείλω νὰ σᾶς εἴπω εἰλικρινῶς ὅτι πρέπει ἥδη νὰ ἀποκαλύψω τοὺς σκοπούς μου. Πρόκειται νὰ σᾶς ὁμιλήσω περὶ λογιστικῆς μὴ τρομάζετε ὅμως διότι δὲν πρόκειται νὰ σᾶς ὁμιλήσω εἰς τεχνικὴν γλῶσσαν. Δὲν είμαι λογιστής καὶ λυποῦμαι, ἄλλως τε, διὰ τοῦτο. Οἱ ἀριθμοὶ προσφέρουν ἐνίστε . . . βαθειές χαρές . . . Εἰς τὴν περίπτωσιν ὅμως αὐτὴν δὲν δύναμαι νὰ πράξω ἄλλως, θὰ σᾶς ὁμιλήσω περὶ λογιστικῆς ἀπὸ τῆς ἀπόφεως τοῦ ἐπιχειρηματίου, περὶ μιᾶς λογιστικῆς ήτις ὁμιλεῖ εἰς τὸν ἐπιχειρηματίαν, καὶ τῆς ὅποιας τὰ ἀποτελέσματα εἶναι μᾶλλον στοιχεῖα ὡς ἐκεῖνα τὰ ὅποια παρέχει εἰς μηχανικός, μετρικὰ στοιχεῖα τῆς θερμοκρασίας τῆς ἐπιχειρήσεως μᾶλλον παρὰ λογιστικὰ ἀποτελέσματα. Τὰ ἀποτελέσματα ταῦτα θὰ προέρχωνται ἐκ τῆς λογιστικῆς.

Θὰ ἔθελα ἥδη νὰ δρίσω πῶς βλέπει τὴν λογιστικὴν ὁ ἐπιχειρηματίας.

#### Ο ἐπιχειρηματίας καὶ ἡ λογιστικὴ

Διὰ πολλοὺς ἐπιχειρηματίας—καὶ τοῦτο τὸ ὅποιον θὰ σᾶς εἴπω δὲν εἶναι ὑποθέσεις διότι τὸ γνωρίζω ἐκ πείρας—ἡ λογιστικὴ εἶναι ἐν πρώτοις μία ὑπο-

χρεωτική καὶ ἀνωφελής δαπάνη. Είναι μία δαπάνη ἐπιβαλλομένη ύπό τῶν φορολογικῶν ύποχρεώσεων. Κατὰ συνέπειαν, είναι οὕτως εἰπεῖν περιφρονητέα, δὲ λογιστής δακτυλοδεικτεῖται.

Εἰς τὴν λογιστικὴν ἐν ἄλλῳ στοιχείον ἐνδιαφέρει μεγάλως τὸν ἐπιχειρηματίαν: ἡ τιμὴ κόστους. Πόση μελάνη ἔχει διὰ τὸ πρόβλημα τοῦτο!

Τέλος, μίαν φορὰν τὸ ἔτος (μετὰ ἀπὸ δύο ἢ τρεῖς μῆνας *décalage*), ἔρχεται ὁ καιρὸς νὰ κλεισθοῦν οἱ λογαριασμοὶ καὶ βυθίζεται ὁ ἐπιχειρηματίας εἰς τὴν μελέτην τῶν ἀποτελεσμάτων χρήσεως· είναι ὁ λογαριασμὸς τῆς ἐκμεταλλεύσεως, ὁ ύπολογισμός. Μίαν φορὰν τὸ ἔτος! Περίπου κατὰ τὴν ἐποχὴν εἰς τὴν ὅποιαν εὐρισκόμεθα τώρα, ὁ ἐπιχειρηματίας διερωτᾶται τί νὰ περιέχῃ ὁ λογαριασμὸς ἐκμεταλλεύσεως καὶ ὁ ισολογισμός του... καθ' ὅλην ὥμως τὴν διάργαριασμὸς ἐκμεταλλεύσεως καὶ ὁ λογιστής ἔκεινο διὰ τὸ ὅποιον δὲν τοῦ ἔχουν κειαν τῆς χρήσεως δὲν ἔξήτησε νὰ γνωρίσῃ ἔκεινο διὰ τὸ ὅποιον δὲν τοῦ ἔχουν διμιλήσει. Πρέπει λοιπὸν νὰ μεταβάλωμεν τὸν ἐπιχειρηματίαν εἰς λογιστήν;... Τοῦτο θὰ τὸ ἴδωμεν ἀμέσως.

Ποῖον είναι τὸ ἔργον τοῦ λογιστοῦ; Είναι νὰ τηρῇ λογαριασμούς. Διὰ νὰ τηρήσῃ τοὺς λογαριασμοὺς τούτους, συλλέγει πληροφορίας. Ἀφοῦ τὰς συλλέξῃ, τὰς ταξινομεῖ, τὰς καταγράφει καὶ τὰς ἐλέγχει· ἀκολούθως δὲ ἔξαγει στοιχεῖα (ὅφείλει τούλαχιστον νὰ ἔξαγῃ στοιχεῖα).

Ποῖον είναι τὸ ἔργον τοῦ ἐπιχειρηματίου; Νὰ προσπορίζηται κέρδη. Πρὸ δὲ τούτου σᾶς εἶπον ποία είναι είναι ἡ ἀποψίς μου περὶ τούτου. Πρέπει ἐπίστης νὰ πωλῇ· τοῦτο είναι ἔργον πολὺ σπουδαῖον: ἀνευ πωλήσεων δὲν υπάρχει ἀποτέλεσμα. Διὰ νὰ πωλήσῃ τις πρέπει νὰ παράγῃ. Διὰ νὰ παράγῃ τις, δυστυχῶς, πρέπει καὶ νὰ ἔξοδεύῃ (είναι μία ἀπὸ τὰς στενοχωρίας τοῦ ἐπιχειρηματίου). Διὰ νὰ ἔξοδεύσῃ τις χρειάζεται χρηματοδότησις καὶ διὰ νὰ υπάρξῃ χρηματοδότησις χρειάζεται ἀποταμίευσις.

Πιστεύεται ὅτι τὸ ἔργον τῶν δύο τούτων ἀνθρώπων, τοῦ λογιστοῦ καὶ τοῦ ἐπιχειρηματίου είναι ὅμοιον; ὁ ἐπιχειρηματίας, ὅστις «θὰ ἔπρεπε» νὰ σκέπτεται, ἔχει ἀνησυχίας πολὺ διαφόρους τῶν φροντίδων τοῦ λογιστοῦ. Πιστεύω, ὅτι, ἐν τέλει, ὅφείλουν νὰ συνεργάζωνται καὶ ὅτι είναι ἀδύνατον νὰ μεταβάλωμεν τὸν ἐπιχειρηματίαν εἰς λογιστήν: τὰ μελήματα τοῦ τελευταίου τούτου δὲν είναι πρόγραμματικά τῆς αὐτῆς κατηγορίας.

Ο Auguste Datoef ἔλεγε σχετικῶς: «Ο λογιστής φαντάζεται ὅτι διεύθυνε τὸν ἐμπορικὸν οἶκον διότι τηρεῖ τοὺς λογαριασμούς. Πιθανὸν καὶ ὁ φανὸς ὅστις φωτίζει τὴν δόδον νὰ φαντάζεται ὅτι ὁ δημιούρος τοῦ αὐτοκίνητον».

Ἐκαστος ἔχει τὴν θέσιν του, ὁ λογιστής ὅφείλει νὰ παρέχῃ πληροφορίας καὶ νὰ τὰς παρέχῃ ταχέως, οὐχὶ αὔριον ἀλλὰ σήμερον. Τὴν δεκάτην ἔργασιμου ἡμέραν ἐκάστου μηνὸς ὁ λογαριασμὸς ἐκμεταλλεύσεως πρέπει νὰ τακτοποιήται, ἀλλως αἱ πληροφορίαι θὰ φθάσουν πολὺ ἀργά καὶ οὐδεμίαν χρησιμότητα θὰ ἔχουν.

#### Ἐξέλιξις τῶν λογιστικῶν μεδόδων

Πρόκειται ἡδη νὰ ἀνασκοπήσωμεν ἐν συντομίᾳ τὰς μορφὰς τῆς τιμῆς κόστους, ἡ ἀκριβέστερον, τὰς μεθόδους προσδιορισμοῦ τοῦ κόστους. Θὰ σᾶς εἴπω ἀμέσως τί σκέπτομαι περὶ τῶν μεθόδων τούτων. Πρὸς στιγμήν, ἃς ἔξετά-

σωμεν, κατά τρόπον γενικὸν καὶ χωρὶς νὰ εἰσέλθωμεν εἰς τὰς λεπτομερείας καὶ εἰς εἰδικὰς περιπτώσεις, πῶς συγκροτεῖται ἡ τιμὴ κόστους.

Ἐννοοῦται ὅτι θὰ ἀρχίσωμεν διὰ τῆς μελέτης τῶν ἀ μέσων δαπανῶν, ὡς δηλοῖ ἡ δύναμις αὐτῇ, δύναται τις νὰ τὰς προσδιορίσῃ ὅπερ εὐθείας, ἐπὶ προϊόντων μεμονωμένων ἢ ἐπὶ ὁμάδων προϊόντων δύναται τις νὰ τὰς συλλάβῃ εὔκολως καὶ νὰ τὰς προσδιορίσῃ κατ' ἄμεσον τρόπον.

Ἐρχεται κατόπιν ἡ μελέτη τῶν γενικῶν ἔξοδων. Λαμβάνετε ἔνα μεγάλον σάκκουν ἐντὸς τοῦ ὅποιου ρίπτετε λίγο ὅπλα καὶ δίδετε εἰς ταῦτα διάφορα όντα : ἔξοδα διαχειρίσεως, ἔξοδα ἐκμεταλλεύσεως, κ.λ.π... δὲν ἐπιμένω. Εύτυχῶς τώρα προσωθοῦν ὀλίγον περισσότερον τὴν μελέτην τοῦ σάκκου τούτου καὶ τὸν διαιροῦν εἰς μικροτέρους σάκκους τοὺς ὅποιους ἀναλύουν εὔκολώτερον.

Τέλος, χάρις εἰς τὰς ἐργασίας τοῦ Rimaillio ἥρχισαν περὶ τὸ 1934 - 35 νὰ μελετοῦν τὴν διάσπασιν τῆς ἐπιχειρήσεως εἰς τμήματα : ἐγενήθησαν οὕτω τὰ δύμοιογενῆ τμήματα καὶ ὁ μερισμὸς τῶν ἔξοδων τῶν τμημάτων ὑπηρεσιῶν πρὸς τὰ τμήματα παραγωγῆς. "Αν καὶ πολύπλοκος, ἡ μέθοδος αὐτῇ ἐπέτρεψε τὴν ἔξαγωγὴν ἀποτελεσμάτων πολὺ περισσότερον ἀποδεκτικῶν, ἀκριβεστέρων καὶ πλέον κατανοητῶν.

Πράγματι, τί ζητεῖ τις ; Ζητεῖ νὰ ἐλέγξῃ τὰ ἔξοδα καὶ τὰς πηγὰς αὐτῶν. Αἱ ἐφαρμοζόμεναι μέθοδοι διαφέρουν ἀναλόγως τῆς φύσεως τῆς δραστηριότητος. Εἰς τὴν ἐπιχείρησιν ἥτις παράγει εἰς μεγάλην ἢ μέσην σειράν, ἡ μέση τιμὴ κατὰ μονάδα παραγωγῆς εἰς μίαν διοθεῖσαν περίοδον δύναται νὰ εὑρεθῇ διὰ μιᾶς σχέσεως πολὺ ἀπλῆς :

συνολικὴ τιμὴ κόστους  
παραχθεῖσαι ποσότητες

Τὴν σχέσιν ταύτην οἱ Ἀμερικανοὶ καλοῦν «process costing».

Εἰς τὴν ἐπιχείρησιν, ἡ ὅποια, ἀντιθέτως, παράγει ἐπὶ παραγγελίᾳ, πρέπει ἀπαραίτητως νὰ ἀναζητήσωμεν τὸ κατὰ παραγγελίαν κόστος. Βλέπετε τις τότε νὰ τηροῦνται στοιχεῖα ἀναλύσεως τῆς ἀμοιβῆς τῆς ἐργασίας, πρώτων ὑλῶν, πρὸς ἔξεύρεσιν τῶν κατὰ παραγγελίαν ventilations. Οἱ Ἀμερικανοὶ καλοῦσι τοῦτο «Job order».

Ἄλλα καὶ εἰς τὴν μίαν καὶ εἰς τὴν ὅλην περίπτωσιν, πρέπει, φυσικῷ τῷ λόγῳ, νὰ προβῇ τις εἰς τὸν καταλογισμὸν τῶν ἐμμέσων καὶ τῶν γενικῶν ἔξοδων. Τρεῖς μέθοδοι προσφέρονται πρὸς τοῦτο εἰς τὸν λογιστήν.

1. Ἡ μέθοδος τῶν συντελεστῶν, ὑπολογιζομένων ἐπὶ τῇ βάσει τῶν προηγουμένων λογιστικῶν δεδομένων, ἐφαρμοζομένων ἐπὶ τῆς ἀμοιβῆς τῆς ἐργασίας ἢ ἐπὶ τῶν ὑλῶν (ἢ εἰς ἀμφότερα δύο). Διὰ μίαν διοθεῖσαν χρῆσιν, ἀριθμὸν τινὰ ὠρισμένων μηνῶν, τὸ σύνολον τῶν πραγματοποιηθέντων ἔξοδων (μεταξὺ τούτων τὰ ἐμμέσα καὶ τὰ γενικὰ ἔξοδα) μερίζεται συμμέτρως πρὸς τὸν παράγοντα «ἀμοιβὴ ἐργασίας», τὸν παράγοντα «ὑλικὰ» ἢ τὸν μέσον ὄρον ὑλικῶν—ἀμοιβῆς ἐργασίας.

2. Ἡ μέθοδος τοῦ ὀρθολογικοῦ συμψηφισμοῦ. Αὗτη δίδει ἐν ἀποτέλεσμα

περισσότερον ζωντανὸν καθότι λαμβάνεται ὑπὸ ὅψιν ὁ βαθὺς δραστηριότητος τῆς ἐπιχειρήσεως διὰ τῆς ἐφαρμογῆς τῆς σχέσεως :

διαπιστωθεῖσα παραγωγὴ  
κανονικὴ παραγωγὴ

Δοκιμάζει τις οὕτω νὰ προσδιορίσῃ τὸ τμῆμα τῶν ἔξόδων ὅπερ στοιχίζει ἡ ὑποπαραγωγὴ ἢ ἡ ὑπερπαραγωγὴ.

3. Ἡ μέθοδος τῶν ὁμοιογενῶν τμημάτων τὴν ὅποιαν ἀνέπτυξα κάπως ἀνωτέρω : Αὕτη συνίσταται εἰς τὸν καθορισμὸν τοιούτων τμημάτων ὥστε ἡ συνήθης αὐτῶν δραστηριότης νὰ δύναται νὰ ἔκφρασθῇ διὰ μονάδων ἕργου ἐπιτρεπούσων. τὸν πλέον λογικὸν μερισμὸν τῶν ἐμμέσων καὶ τῶν γενικῶν ἔξόδων.

Θὰ ἔξετάσωμεν, ἀν θέλετε, μαζί, τὸν τρόπον κατὰ τὸν ὅποιον οἱ λογισταὶ καταχωρίζουν τὰς ἔγγραφάς των. Ἐχω ἑτοιμάσει ἐν ἀπλοῦ παράδειγμα τὸ ὅποιον θὰ σᾶς παρουσιάσω ἐπὶ τοῦ «flanel board». (Βλ. πίνακα 1).

Κατὰ τὸ μέτρον καθ' ὁγνωρίζει τὰς δαπάνας, ὁ λογιστὴς τὰς καταγράφει : ἔχομεν τὰς ύλας, τὴν ἀμοιβὴν τῆς ἐργασίας καὶ γενικὰ ἔξοδα τὰ ὅποια δὲν ἡθέλησα νὰ καθορίσω λεπτομερῶς. Σημειοῦμεν, ἐν παρόδῳ, τὴν σημασίαν των ἐν σχέσει πρὸς τὰ ἄλλα ἔξοδα (εἰναι συχνάκις ἀκόμη σπουδαιότερα).

«Απαντα τὰ ἔξοδα ταῦτα «ἀερίζονται» (sont ventilés) καθ' ὁμάδα παραγγελίας. Διετήρησα δύο ὁμάδας προϊόντων : ὁ ἐπιχειρηματίας ἀποφασίζει νὰ πωλήσῃ τὸ ἐν πρὸς 100 φρ. μὲ κέρδος 5 φρ., τὸ δὲ ἄλλο πρὸς 57 φρ. μὲ κέρδος 10 φρ., ἐννοεῖται, μετὰ τὸν ὑπολογισμὸν τῆς τιμῆς κόστους. Ποιὸν ἀποτέλεσμα ἐπιτυγχάνει ; "Ἄσ κάμωμεν τὴν γραφικὴν παράστασιν τοῦ κύκλου ἐργασιῶν ἐν σχέσει πρὸς τὴν τιμὴν κόστους δι' ἀπορροφήσεως. (Βλ. πίνακα 2).

Μετὰ τὴν πώλησιν 10 εἰδῶν πρὸς 100 φρ. κατόπιν 30, ἐν συνεχείᾳ δὲ 20,

MA 10 <sup>f</sup>	MA 25 <sup>f</sup>
MO.D 10 <sup>f</sup>	MO.D 15 <sup>f</sup>
MO.IND 7 <sup>f</sup>	MO.IND 10 <sup>f</sup>
F.G. 30 <sup>f</sup>	F.G. 45 <sup>f</sup>
500% de MO.D	B.5 <sup>f</sup>
B 10 <sup>f</sup>	

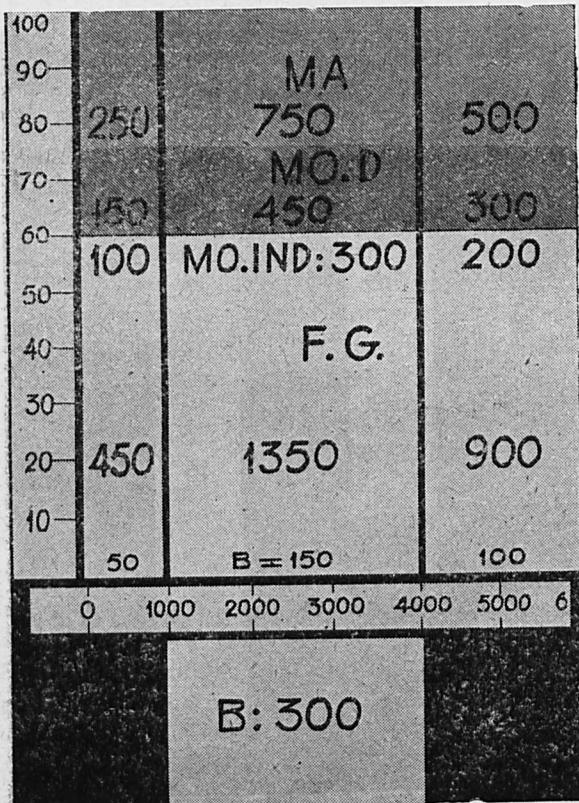
Πίνακας 1

Γραφικὴ παράστασις τιμῆς κόστους δι' ἀπορροφήσεως

ἐπιτυγχάνομεν κέρδος 300 φρ. Θὰ παρατηρήσετε ἐν παρόδῳ ὅτι ἡ γραφικὴ αὐτὴ παράστασις εἶναι αὐτὴ αὐτὴ ἡ εἰκὼν τοῦ λογαριασμοῦ ἐκμεταλλεύσεως : ἡ ἀπορρόφησις τῶν γενικῶν ἔξόδων εἶναι σαφής. Κάθε φορὰν ποὺ λαμβάνει χώραν πώλησις ὡρισμένου ἀριθμοῦ προϊόντων, ταῦτα ἀπορροφοῦν 45 %, τῶν γενικῶν ἔξόδων.

### Κριτικὴ τῶν μεδόδων

Δυστυχῶς διαπιστοῦμεν ὅτι τὸ ἀποτέλεσμα δὲν ὄμιλεῖ εἰς τὴν διεύθυνσιν καὶ θὰ ἴδωμεν ἀμέσως ὅτι τὸ ἀναγγελθὲν κέρδος τῶν 300 φρ. εἶναι πολὺ σφαλερόν. Διατί τὸ ἐπιτευχθὲν ἀποτέλεσμα δὲν ὄμιλεῖ εἰς τὸν ἐπιχειρηματίαν ;



Πίναξ 2

Γραφικὴ παράστασις τοῦ λογαριασμοῦ ἐκμεταλλεύσεως  
Μέθοδος PR δι' ἀπορροφήσεως.

οὗτος ἐνεργείας εἰς τὴν περίπτωσιν ταύτην ἀποκρύπτει πλήρως τὴν πραγματικότητα καθότι, ὅταν πωλοῦμεν τὸ πρῶτον τεμάχιον δὲν πραγματοποιοῦμεν ἀκόμη κέρδος, ἐφ' ὅσον δὲν ἀπερροφήθη ἀκόμη τὸ σύνολον τῶν γενικῶν ἔξόδων. Οὕτω λοιπὸν ἀπατώμεθα καὶ πιστεύομεν ὅ,τι μᾶς εἴπουν : οὐδέποτε ἐκερδίσαμεν τὰ 5 φρ. τὰ ὅποια μᾶς ἀνήγγειλεν εἰς τὴν ἀρχὴν ὁ λογιστής.

'Ἐν πρώτοις, ἐφ' ὅσον δὲν ἔχομεν ἀκόμη πωλήσει ὀλόκληρον τὴν ποσότητα τῶν προϊόντων τὴν ὅποιαν θὰ ἔπειπε νὰ εἴχωμεν πωλήσει ἵνα ἀπορροφηθῇ τὸ σύνολον τῶν γενικῶν ἔξόδων, δὲν δυνάμεθα νὰ γνωρίζωμεν, πρὸ τῆς καταρτίσεως τοῦ πραγματικοῦ λογαριασμοῦ ἐκμεταλλεύσεως κατὰ τὸ τέλος τοῦ ἔτους, ἐὰν μέρος τοῦ κέρδους δὲν χάνεται, ἵσως, ἐντὸς τῆς μάζης τῶν γενικῶν ἔξόδων.

'Ἐὰν ἔχωμεν ἀποφασίσει νὰ ἐνσωματώσωμεν 45 %, τῶν γενικῶν ἔξόδων ἐντὸς ἐνὸς πωλουμένου προϊόντος, καθορίσαμεν σαφῶς τὴν ἀνάγκην πωλήσεως X ἀριθμοῦ τεμαχίων, εἰς τὴν παρούσαν περίπτωσιν σκοπός μας ἢτο μὰς πωλήσωμεν 40 τεμάχια διὰ νὰ ἐπαινεῖσπράζωμεν τὸ σύνολον τῶν γενικῶν ἔξόδων. 'Ο τρόπος

Ἐχομεν παρατηρήσει ὅτι πράγματι : ἡ μεταβολὴ τοῦ ὅγκου τῆς παραγωγῆς ἐπιφέρει μεταβολὴν καὶ τοῦ ἀποτελέσματος ἐὰν φθάσωμεν καὶ ύπερβαῶμεν τὸ κατώφλιον τῆς ἀποδοτικότητος. Εἰς τὸ σημεῖον καθ' ὃ ἔχομεν πωλήσει ἀριθμόν τινα προιόντων ἵκανὸν νὰ ἀπορροφήσῃ τὸ σύνολον τῶν ἔξοδων, ἔχομεν ἔνα ώρισμένον ποσὸν κέρδους. "Ανωθι καὶ κάτωθι τοῦ σημείου τούτου, τὸ ποσὸν τοῦ κέρδους θὰ είναι ὅλως διάφορον.

Ἐξ ἄλλου, ἡ συνήθης μέθοδος ἐπιτρέπει τὴν ἐνσωμάτωσιν εἰς τὰ ἀποθέματα ἐνὸς τμήματος τῶν γενικῶν ἔξοδων τῶν ἀπορροφουμένων ὅταν ἀκόμη ἡ πτώλησις δὲν ἔχει συντελεσθῆ· κατὰ συνέπειαν δὲν ἀνακτῶνται ἀπαντά τὰ γενικὰ ἔξοδα. Διὸ νὰ τὸ εἴπωμεν καλύτερον, ἐπιθυμοῦμεν νὰ ἐνσωμάτωσωμεν εἰς τὰ ἀποθέματα δαπάνας αἱ ὁποῖαι ἀκόμη δὲν ἐπραγματοποιήθησαν. Π.χ. τὴν προμήθειαν τῶν ἀντιπροσώπων.

Δὲν δύναται διὰ τῶν μεθόδων τούτων νὰ ἴδῃ καθαρὰ ὁ ἐπιχειρηματίας : Τὸ εὐρίσκω κάπτως γελοῖον καὶ παράδοξον ὁσάκις ἔξετάζω ἐν προϊόν, π.χ. αὐτὸ τὸ ὅργανον τὸ ὅποιον εὐρίσκεται ἐμπρός μου, τὸ μικρόφωνον, νὰ σκέπτωμαι ὅτι τοῦτο περιέχει τὸ '/<sub>10.00</sub>, τοῦ μισθοῦ τοῦ ἐπιχειρηματίου ὁ ὅποιος τὸ ἔχει παράγει. Διερωτῶμαι συνεπῶς ἐὰν εἴναι ὅρθη ἡ μέθοδος καθ' ἥν ὁ μισθὸς τοῦ ἐπιχειρηματίου καὶ τὰ ἄλλα ἔξοδα μερίζονται κατ' αὐτὸν τὸν τρόπον.

Ἐξ ἄλλου, τὸ εἶδος τοῦτο τῆς τιμῆς κόστους εἴναι πολὺ δύσκαμπτον. Ο τοιούτος καταλογισμὸς (<sup>1</sup>) τοῦ ποσοστοῦ τῶν γενικῶν ἔξοδων παρεμποδίζει πᾶσαν ἐλαστικότητα ὑπολογισμοῦ τῶν τιμῶν πωλήσεως. Εἴναι ἔξαιρετικῶς δύσκολος ὁ καθορισμός των, ἐὰν λάβωμεν ὑπὸ ὅψιν τὴν ἀπόστασιν εἰς ἥν εὐρίσκεται ὁ πελάτης, τὰ χρησιμοποιούμενα μέσα διανομῆς, τὸν κατὰ τὸ μᾶλλον ἦ ἥττον. ζωηρὸν συναγωνισμὸν ὅστις ὑπάρχει εἰς τὴν περιοχὴν παρεμποδίζει προσέτει νὰ ἴδῃ τις τὸ «πραγματικὸν πρόβλημα» : τὴν πώλησιν.

Φθάνω λοιπὸν εἰς τὸ ἀναγκαῖον συμπέρασμα ὅτι ἡ πώλησις πρέπει νὰ εἴναι ἀποδοτική. "Οταν ἡ πώλησις εἴναι ἀποδοτική, δύναται τις νὰ ἀσχοληθῇ μὲ τὴν τιμὴν κόστους ἄλλως ἡ τιμὴ κόστους ἀποθαίνει πολὺ ἀκριβή... Θὰ ἥθελα νὰ ἡμπορῇ κανεὶς νὰ διασκεδάζῃ ὑπολογίζων, εἰς μίαν ἐπιχείρησιν, τὸ κόστος... τῆς τιμῆς κόστους. Δύναμαι νὰ εἴπω ὅτι τοῦτο θὰ ἥτο ἐκπληκτικὸν εἰς ώρισμένας ἔταιρείας.

Ο ὅγκος τῆς παραγωγῆς καὶ ὁ ὅγκος τῶν πωλήσεων εἴναι δύο στοιχεῖα διάφορα ἀτινα συμφωνοῦν, ἔξ ἄλλου, καὶ ἔξισοῦνται πρὸς ἄλληλα κατὰ τὸ πέρας μιᾶς ώρισμένης χρονικῆς περιόδου, ἥτις εἴναι συχνάκις πολὺ μακρά, διότι: δὲν παράγει τις διὰ τὴν παραγωγήν, οὔτε καὶ διὰ νὰ σχηματίζῃ ἀποθέματα, ἀλλὰ διὰ νὰ πωλῇ. Εἴναι τις εἰς ώρισμένην χρονικὴν στιγμὴν ὑποχρεωμένος νὰ ἀναστέλλῃ τὴν παραγωγήν καὶ νὰ ἀναμένῃ τὴν ἔξαντλησιν τῶν ἀποθεμάτων. Συχνάκις ἐπίσης, παράγει τις μὲ ρυθμὸν πολὺ ἀργὸν διὰ τὰς πωλήσεις. 'Εν τούτοις, ἡ ἔξισωσις ἐπιτυγχάνεται εἰς ώρισμένην στιγμήν. 'Αλλ' ὅταν παράγῃ τις δὲν λαμβάνει χώραν κατ' ἀνάγκην καὶ πώλησις καί, ἔὰν ἀπλῶς συσωρεύωνται ἀποθέματα, ὑπάρχει ἐν πρόβλημα διαφορᾶς ἐπὶ τοῦ ἀποτελέσμα-

1) Affectation brut (= ἀκαθάριστος καταλογισμὸς)

τοις. Έκεινο πού ἔχει πράγματι σημασίαν ἀπὸ ἀπόψεως ἀποτελέσματος εἶναι αἱ δαπάναι ἐν σχέσει πρὸς τὰς πωλήσεις.

### Direct Costing (= ἀμεσος κοστολόγησις)

Οἱ Ἀμερικανοὶ ἔθεσαν εἰς ἐφαρμογὴν μίαν μέθοδον ἡ ὅποια δὲν εἶναι ἔξ  
ἄλλου πολὺ καλυτέρα: παρουσιάζει ὥρισμένα πλεονεκτήματα καὶ ὥρισμένα  
μειονεκτήματα. Δὲν εἶναι πράγματι νέα, ἐφ' ὅσον ἐφηρμόσθη τὸ πρῶτον κατὰ  
τὸ 1906 ἢ 1908.

Δίδω μίαν σύνοψιν τῆς μεθόδου ταύτης εἰς τὸν πίνακα 3 καὶ θὰ ἴδητε ὅτι  
εἶναι γνωστὴ εἰς τοὺς λογιστάς μας. Δὲν τὴν ἐφαρμόζουν ἀκριβῶς κατὰ τὸν  
αὐτὸν τρόπον, ἀλλὰ αἱ γενικαὶ ἀρχαὶ εἶναι αἱ αὐταὶ.

### ΠΙΝΑΚΑΣ 3

#### Δογματισμὸς Ἐκμεταλλεύσεως - Μέθοδος ἀμέσου κοστολογήσεως

Κύκλος Ἐργασιῶν ἐκτὸς φόρου	533.113
— μεῖον ἔξοδα βιομηχανοποιήσεως (= παραγωγῆς)	— 347.375
OPION ΒΙΟΜΗΧΑΝΟΠΟΙΗΣΕΩΣ :	185.738
— μεῖον ἔξοδα πωλήσεων	— 15.446
OPION ΕΚΜΕΤΑΛΛΕΥΣΕΩΣ :	170.292
(Ἀπορρόφησις)	
— μεῖον γενικὰ ἔξοδα	— 166.816
ΚΕΡΔΟΣ :	3.476

‘Ο κύκλος ἐργασιῶν μειούμενος κατὰ τὰ ἔξοδα παραγωγῆς δίδει ἐν  
ὅριον (‘) παραγωγῆς. Τὸ ὄριον τοῦτο εἶναι τὸ ἀκαθάριστον ἀποτέλεσμα. ‘Ἐὰν  
ἀφαιρέσωμεν ἔξ αὐτοῦ τὰ ἔξοδα πωλήσεων, θὰ ἔχωμεν τὸ ὄριον ἀπορροφή-  
σεως τῶν γενικῶν ἔξόδων. Τέλος, ἡ διαφορὰ μεταξὺ τοῦ τελευταίου τούτου  
ὅριου καὶ τοῦ συνόλου τῶν γενικῶν ἔξόδων δίδει τὸ τελικὸν ἀποτέλεσμα.

Πλεῖστοι λογαριασμοὶ ἐκμεταλλεύσεως ἐν Γαλλίᾳ παρουσιάζονται κατὰ  
τὸν αὐτὸν τρόπον, ἀλλὰ διαφέρουν κατὰ τὸ πνεῦμα: π.χ. εἰς τὴν κατάταξιν  
τῶν ἔξόδων καὶ τῶν δαπανῶν. Τὰ ἔξοδα βιομηχανοποιήσεως ἀντιστοιχοῦν  
πράγματι πρὸς δαπάνας παραγωγῆς. Αἱ δαπάναι πωλήσεων ἀντιστοιχοῦν  
πράγματι πρὸς τὴν πώλησιν. Τὰ γενικὰ ἔξοδα ἀντιθέτως, δύνανται νὰ ἀπο-  
ροῦνται ύπὸ τοῦ συνόλου τῆς παραγωγῆς. Προσοχὴ ὅμως... δὲν πρόκειται  
ἐνταῦθα περὶ ἀπορροφήσεως δι’ αὐξήσεως τῆς παραγωγῆς δι’ ἐνὸς συντελε-  
στοῦ. Τὴν ἀπορρόφησιν ἐνεργεῖ τὸ ἀνωτέρω ἀναφερθὲν ὄριον, ὅπερ εἶναι ἡ δια-  
φορὰ μεταξὺ τοῦ ποσοῦ τῶν πωλήσεων καὶ τοῦ κόστους τῆς παραγωγῆς.

‘Η ἔννοια αὕτη, πολὺ διάφορος εἰς τὸ πνεῦμα τῆς, μᾶς ἔχει παρασύρει  
μακρύτερον ὡς θὰ ἴδωμεν ἀμέσως. Φέρει μεθ’ ἑαυτῆς πράγματι τὴν δυνατότητά  
σαφοῦς κατανοήσεως τῆς πορείας τῆς ἐπιχειρήσεως. ‘Εκτὸς τούτου, κατὰ τὴν  
μέθοδον ταύτην ἡ διοίκησις δὲν ἔξετάζεται πλέον συναρτήσει τῆς ἀπορροφή-

1) Ἡ περιθώριον (marge). ‘Ομοίως καὶ κατωτέρω ὁσάκις ἀναφέρεται ἡ λέξις ὄριον.

σεως τοῦ συνόλου τῶν γενικῶν ἔξοδων ὑπὸ τῶν παραγομένων προϊόντων, ἀλλὰ συναρτήσει τῆς ποσότητος τῶν πωλουμένων προϊόντων, τούτων μόνων δυναμένων νὰ ληφθοῦν ὑπ’ ὅψιν ἀπὸ τῆς ἀπόψεως τῆς ἀποδοτικότητῆς των. Ἡ μέθοδος αὕτη ἔχει τὸ πλεονέκτημα νὰ ἐπιτρέπῃ τὴν διάκρισιν μεταξὺ ἔξοδων παραγωγῆς καὶ ἔξοδων περιόδου. Οἱ Ἀμερικανοὶ παραδέχονται ὅτι τὰ ἔξοδα τὰ δυνάμενα νὰ καταλογισθοῦν εἰς τὴν παραγωγὴν διὰ τὸν παραγόμενον καὶ ἐναποθηκεύμενον ὅγκον πρέπει νὰ διαφοροποιοῦνται ἀπὸ τῶν γενικῶν ἔξοδων τῶν πραγματοποιουμένων διὰ τὴν ὑπὸ θεώρησιν περίοδον. Ἡ περίοδος εἶναι γενικῶς τὸ φορολογικὸν ἔτος, δυνάμεθα ὅμως νὰ παρατηρήσωμεν ὅτι δύνανται νὰ ἔχωσιν ἄλλως τὰ πράγματα ἀπὸ ἐπιχειρήσεως εἰς ἐπιρησιν καὶ ἀπὸ ἔξετάσεως εἰς ἔξετασιν.

Τὰ γενικὰ ἔξοδα τὰ σημειούμενα ἐπὶ τοῦ πίνακος πρέπει νὰ ἀπορροφηθοῦν ὑπὸ τῆς ποσότητος τῶν πωλήσεων αἵτινες ἐπραγματοποιήθησαν κατὰ τὴν περίοδον τὴν ἀντιστοιχοῦσαν εἰς τὰς δαπάνας τῶν γενικῶν τούτων ἔξοδων. Ἡ διάκρισις μεταξὺ τῶν ἔξοδων παραγωγῆς καὶ τῶν ἔξοδων περιόδου ἐπιτρέπει τὴν μελέτην κεχωρισμένως τῆς ὀργανώσεως τῆς συγκροτήσεως τῆς ἐπιχειρήσεως, τῶν βιομηχανοποιήσεων (παραγωγῆς) καὶ τῶν πωλήσεων. Καθιστᾶ συνεπῶς δυνατήν τὴν ὀρθολογικήν μελέτην τῆς βραχυπροθέσμου καὶ μακροπροθέσμου ἐπιχειρήσεως. Ἐπιτρέπει :

- νὰ ἔχῃ τις μίαν ιδέαν σαφεστέραν τῶν διαφόρων ἐνεργειῶν εἰς ἑκάστην περίπτωσιν,
- νὰ ἔχῃ τις σαφῆ ιδέαν τῆς πραγματικῆς δυναμικότητος τῶν τμημάτων καὶ ύπηρεσιῶν,

— νὰ καθίσταται σαφὲς τὸ ἀποτέλεσμα τῶν μεταβολῶν τοῦ ὅγκου (ποσότητος) καὶ νὰ καθιεροῦται μία τιμὴ ἀντιστοιχοῦσα εἰς μίαν διοθεῖσαν πολιτικήν πωλήσεων καὶ εἰς μίαν ὡρισμένην ὅψιν ἀγορῶν,

— νὰ καθίσταται σαφὲς τὸ ἀποτέλεσμα τῶν μεταβολῶν τῶν σταθερῶν ἔξοδων ἐπὶ τῶν κερδῶν καὶ νὰ καθιεροῦται μία πολιτική διστάξεων (συγκροτήσεων, structures) ἀντιστοιχοῦσα εἰς τὰς προκαταρκτικὰς μελέτας,

— τὸν εὔκολον ἔλεγχον τῶν μεταβλητῶν ἔξοδων.

Ἐναντὶ τῶν πλεονεκτημάτων τούτων ἔχουν ἀντιτάξει ὡρισμένα μειονεκτήματα, συχνάκις ὅμως ἡ κριτικὴ ἀπεδείχθη ἐποικοδομητική, θεωρητικῶς, ἡ μέθοδος δὲν εἶναι ὀρθόδοξος.

Απὸ τῆς ἀπόψεως τῶν ἀπογραφῶν, ἡ τιμὴ κόστους εἶναι κατ’ ἀρχὴν τὸ σύνολον τῶν ὀμέσων δαπανῶν καὶ ἐπιβαρύνσεων ὀμέσως ἡ ἐμμέσως ἐνσωματουμένων εἰς τὰ προϊόντα εἰς τὴν κατάστασιν των τῆς στιγμῆς. Διαπιστοῦμεν ὅτεν ὅτι διὰ τῆς μεθόδου ταύτης, τὰ ἐναποθηκεύμενα προϊόντα δὲν περιέχουν τὰ ἔξοδα περιόδου.

Τὰ ἔξοδα περιόδου ποικίλλουν κατὰ βαθμούς, ἀλλὰ δὲν μένουν σταθερά. Ὁσάκις ύπάρχει μεταβολὴ εἰς τὴν παραγωγὴν, τὰ ἔξοδα δύνανται νὰ ἐπηρεάζωνται ὑπὸ τῆς νέας ποσότητος παραγωγῆς. Αἱ μεταβληταὶ ἐπιβαρύνσεις δὲν εἶναι ἀκριβῶς ἀνάλογοι πρὸς τὴν ποσότητα παραγωγῆς: εἶναι ἀληθὲς ὅτι αὗται εἶναι μεγάλαι. Πιστεύω μόνον ὅτι αἱ σπουδαῖαι αὗται παρατηρήσεις ἔχουν ἀνάγκην μιᾶς μικρᾶς ἔγγησεως. Πρέπει νὰ παραδεχθῶμεν, εἰς πολλὰς

περιπτώσεις, μίαν ὀρισμένην ἀναλογικότητα καὶ νὰ μὴ ἐρευνῶμεν πάρα πολὺ τὸ λεπτὸν σημεῖον. Διότι πράγματι, δὲν θὰ ἔχητάζομεν τότε οὐδέν, ἐφ' ὅσον τίποτε δὲν θὰ ἥτο ἀληθῶς ἀνάλογον.

Διετυπώθησαν καὶ ἄλλαι κρίσεις: εἰναι καὶ αὗται ἔξαιρετικαί. Δὲν δυνάμεθα πλέον νὰ προσδιορίσωμεν τὸ κόστος. Ἡ ὑπηρεσία πωλήσεων δὲν δύναται νὰ ἔνεργῃ ἀποτελεσματικῶς. Ὁ ἀρχηγὸς τῆς ἐπιχειρήσεως ἔχει ἀνάγκην ὅλων τῶν στοιχείων τοῦ κόστους διὰ νὰ καθορίσῃ τὴν πολιτικὴν τῶν πωλήσεων. Ἡ διάγνωσις δὲν δύναται νὰ ἔχῃ ἐφαρμογὴν εἰμὴ εἰς ἐπιχειρήσεις μὲν παραγωγὴν περιωρισμένου ἀριθμοῦ προϊόντων. Ἡ ἐφαρμογὴ εἰς τὰς ἐποχιακὰς βιομηχανίας εἴναι λεπτή. Μειονεκτήματα φορολογικῆς φύσεως προκύπτουν ἐκ τῆς ὑποεκτιμήσεως τῶν ἀποθεμάτων. Δυσχέρειαι τοποθετήσεως καὶ μετακίνησεως εἴναι πιθαναὶ ἴδιως εἰς ὅ,τι ἀφορᾶ τὰς συγκρίσεις πρὸς προηγούμενα ἀποτελέσματα.

Μετὰ τὴν βαθεῖαν μελέτην τῶν προβλημάτων τούτων, ἐφθάσαμεν εἰς τὴν ἔννοιαν τῆς «ὅριακῆς λογιστικῆς».

#### **Τί εἶναι ἡ ὄριακή λογιστική;**

Ἡ ὄριακή λογιστική ἐπιτρέπει νὰ ἴδῃ τις ἔξαιρετικῶς καθαρὰ μὲν ἀριθμοδείκτας (<sup>1</sup>) λιτοὺς καὶ ὀλιγαριθμούς. Ἐμφανίζει ἐν ὅριον ἀπορροφήσεως τῶν ἔξόδων τὰ ὅποια θὰ ἔξακολουθήσωμεν προσωρινῶς νὰ ὀνομάζωμεν γενικὰ ἔξοδα.

Ἀναχωροῦμεν ἐκ τῆς πλέον ἀπλῆς ἔξισώσεως τὴν ὅποιαν γνωρίζουν ὅλοι :

Εἰσπράξεις – ἔξοδα = ἀποτέλεσμα

Ἐνταῦθα ὀφείλομεν πάλιν νὰ ἔχηγήσωμεν τί εἴναι αἱ εἰσπράξεις, τὰ ἔξοδα καὶ τὸ ἀποτέλεσμα.

Ἐν τούτοις, ἐπιτρέψατέ μοι ἐν πρώτοις νὰ σᾶς δώσω τὸν ὄρισμὸν ἐνὸς πραγματικοῦ λογαριασμοῦ ἐκμεταλλεύσεως. Λογαριασμὸς ἐκμεταλλεύσεως εἴναι ἡ συνόψισις ὅλων τῶν εἰσπράξεων καὶ τῶν δαπανῶν τῆς ἐπιχειρήσεως, τῶν ὅποιών ἡ διαφορὰ δίδει τὸ ἀποτέλεσμα. Κατὰ συνέπειαν, εἴναι κάτι ἀπλοῦν. Ἐγνοεῖται ὅτι χρειάζεται ἐν προκειμένῳ ταξινόμησις κατὰ τρόπου λογικὸν καὶ σκόπιμον: Διάφοροι μορφαὶ εἰσπράξεων, διάφοροι μορφαὶ δαπανῶν καὶ ἔξαγωγὴ μερικῶν ἀποτελεσμάτων: ἐν ἀποτέλεσμα ἐκμεταλλεύσεως, ἐν ἀποτέλεσμα πρὸ τοῦ Bic καὶ τὸ τελικὸν ἀποτέλεσμα.

Πράγματι, πρέπει ἐν πρώτοις νὰ μελετήσωμεν τὴν χρησιμοποίησιν τοῦ κεφαλαίου τὸ ὅποιον διέθεσεν ἡ ἐπιχείρησις ἐντὸς τῆς ὑπὸ θεώρησιν περιόδου ἵνα ἐπιτύχῃ τὸ ἀποτέλεσμα ἐκμεταλλεύσεως, καὶ χωρὶς νὰ ἀσχοληθῶμεν μὲ τὴν προέλευσιν τοῦ κεφαλαίου τούτου. Πρέπει ἀκολούθως νὰ μελετήσωμεν τὰς δαπάνας καὶ τὰ οἰκονομικὰ κέρδη τὰ προκληθέντα διὰ τῆς διαχειρήσεως τοῦ κεφαλαίου διὰ τὰ γνωρίσωμεν κατὰ ποιὸν τρόπου διαμορφοῦται τὸ ἀποτέλεσμα πρὸ τοῦ Bic. Ἐν τέλει, πρέπει νὰ μελετήσωμεν τὰς δαπάνας καὶ τὰς φορολογικὰς ἀπολήψεις ἵνα γνωρίσωμεν κατὰ ποιὸν τρόπου ἐπιδροῦν ἐπὶ τοῦ τελικοῦ ἀποτελέσματος.

1) Chiffres témoins.

Δέν είναι ἀληθές ὅτι τὸ ἀποτέλεσμα, οὕτως ἀναλυθέν, μᾶς ἐπιτρέπει νὰ  
ζῶμεν καλύτερον;

Ἐξ ἄλλου, κατὰ τὴν ἔξετασιν ἐνὸς λογαριασμοῦ ἐκμεταλλεύσεως καλὸν  
είναι νὰ θεωρήσωμεν ὅτι τὰ ἀγαθὰ τῆς ἐπιχειρήσεως παραμένουν εἰς τὴν θέσιν  
των. Ἡ παραγωγὴ καθ' ἑαυτὴν είναι ἐν γεγονός οἰκονομικόν; Βεβαίως ὅχι.  
Διὰ τὴν παραγωγὴν ἐλάβομεν χρήματα ἀπὸ τὸ ταμεῖον διὰ νὰ πληρώσωμεν  
τοὺς ἔργατας καὶ τὰ ὑλικὰ καὶ προσθέσαμεν εἰς τὰ ἀποθέματα ἐν ἔτοιμον  
προϊόν. Τίποτε δὲν ἔχει ληθεῖ τῆς ἐπιχειρήσεως καὶ τίποτε δὲν εἰσῆλθεν ἐν αὐτῇ.  
Τὸ χρῆμα εὑρίσκεται πάντοτε ἐντὸς αὐτῆς. Δὲν ὑπάρχει οὐδὲν οἰκονομικὸν φαι-  
νόμενον.

Μολαταῦτα ἔχουν προκληθεῖ ἔξοδα, ἔξοδα τὰ ὅποια μετεμορφώθησαν  
ἀπὸ «ρευστὰ εἰς στερεὰ» καὶ τὰ ὅποια ἐπεξεργάσθημεν λογιστικῶς.

### **Κατάταξις τοῦ κόστους καὶ ἔξόδων**

Βλέπομεν νὰ ἐμφανίζωνται τὰ πρῶτα ἔξοδα τῆς ἐπιχειρήσεως: τὰ ἔξοδα  
παραγωγῆς ἀτινα είναι συνέπεια ταύτης.

Μεταξὺ τούτων διακρίνομεν δύο διαφάνειας:

1 η ὁ μὰς — Ἐκεῖνα ἀτινα, καλούμενα μεταβλητά, είναι ἀνάλογα πρὸς  
τὴν παραγωγὴν καὶ ποικίλλουν αἰσθητῶς κατὰ τὴν αὐτὴν ἔννοιαν ὡς καὶ ὁ  
ὅγκος τῆς παραγωγῆς. Ἐάν δαπανήσω 100 φράγκα διὰ τὴν παραγωγὴν ἐνὸς  
τεμαχίου, θὰ ἔχοδευα φαινομενικῶς 1 000 φράγκα διὰ τὴν παραγωγὴν 10 τε-  
μαχίων. Τοῦτο δὲν είναι ἀπολύτως ἀληθές, διότι δύναμαι νὰ προβλέψω μετα-  
βολὰς τῆς τιμῆς αἵτινες θὰ προκύψουν ἐκ τῶν σειρῶν (παραγωγῆς) κ.λ.π...  
Ἡ ἔξετασις τῶν συνθηκῶν ὑπὸ τὰς ὅποιας αἱ τιμαὶ διαφοροποιοῦνται είναι ἥδη  
καθ' ἑαυτὴν ἀποδοτικὴ (rentable). Ἐχομεν δὲν εἰς τὴν πρώτην ταύτην διαφάνεια  
ἔξοδα ἐνσωματούμενα ἀπ' εὐθείας εἰς τὸ προϊόν.

2 α ὁ μὰς — Ἐκεῖνα ἀτινα δὲν δύνανται νὰ ἐνσωματοῦνται ἀπ' εὐθείας.  
Ἐξάγομεν οὕτω ἐκ τῶν διαφάνειαν τούτων κριτήρια ταξινομήσεως: κριτήριον με-  
ταβλητότητος, κριτήριον ἀπορροφητικῆς ικανότητος (ἐνσωματώσεως - affecta-  
bility).

Κατὰ τὸν αὐτὸν ἐπίσης χρόνον θὰ είμαι ὑποχρεωμένος νὰ πληρώσω φό-  
ρους καὶ δασμούς. Θὰ ἥθελα ἀμέσως νὰ ταξινομήσω αὐτοὺς τοὺς διαφόρους  
φόρους οἱ ὅποιοι τρομοκρατοῦν κάθε ἐπιχειρηματίαν. Ἐάν τοὺς κατατάξωμεν  
ὅρθως εἰς τέσσαρας κατηγορίας, εἴμεθα ὑποχρεωμένοι νὰ ἀναγνωρίσωμεν ὅτι  
οὗτοι δὲν παριστοῦν πλέον εἰμὴ ἐν πρόβλημα ταμειακὸν καὶ οὐχὶ διαχειριστικόν.

Πρῶτον ἔχομεν τὸν φόρον κύκλου ἐργασιῶν. Ὁ ἐπιχειρηματίας είναι εἰς  
ἀπλούς εἰσπράκτωρ ὁ ὅποιος ἐργάζεται διὰ λογαριασμὸν ἐνὸς τρίτου ὅστις  
καλεῖται Κράτος. Λαμβάνει μὲ τὴν μίαν χειρα ὅ, τι τοῦ ἔχουν δώσει, στέλλει  
μέρος τούτου εἰς τὸν προμηθευτάς του, ὑπὸ μορφὴν προκαταβολῆς, ἐπὶ τοῦ  
ἰδίου αὐτῶν λογαριασμοῦ καὶ τὸ ὑπόλοιπον εἰς τὸ Κράτος. Ἀρκεῖ λοιπὸν νὰ  
ἀφαιρέσωμεν τὸν φόρον ἀπὸ τὸ ποσὸν τοῦ κύκλου ἐργασιῶν καὶ νὰ μὴ ὅμιλοι  
μεν πλέον περὶ τούτου. Ὁ ἀληθής κύκλος ἐργασιῶν νοεῖται ἐκτὸς τοῦ φόρου.

Δεύτερον, οἱ φόροι ἐπὶ τῶν μισθῶν, τῶν κοινωνικῶν ἐπιβαρύνσεων,

κ.λ.π. ... ἀπλοῖ συμπληρωματικοὶ μισθοί! "Ἄς τοὺς θεωρήσωμεν ὡς μισθούς, καὶ ἃς τοὺς συμπεριλάβωμεν εἰς τὸν κονδύλιον Μισθοί, ἀναλύοντες τούτους, ἐὰν θέλωμεν νὰ τοὺς ἴδωμεν καλύτερον.

Τρίτον, ὁ φόρος ἐπὶ τῶν κινητῶν ἀγαθῶν καὶ τῶν ἀκινήτων, διπλωμάτων εὐρεσιτεχνίας (πατεντῶν), κ.λ.π.... Εἶναι μία ἐπιβάρυνσις ἐπὶ τῶν ἐνοικίων καὶ ἐπὶ τοῦ συνόλου τῆς ἐπιχειρήσεως: ἃς τὸν θέσωμεν εἰς τὴν θέσιν του καὶ ἴδωμεν πᾶς αὐξάνει οὗτος τὸ ἐνοίκιον.

Τέταρτον καὶ τελευταῖον ἔχομεν τὸν φόρον ἑταιριῶν (Βιο), ὅστις εἶναι μία προαφαίρεσις ἐπὶ τοῦ πραγματικοῦ κέρδους. Ἀρκεῖ, κατὰ τὸ μέτρον τῆς ἐπιτεύξεως κερδῶν, νὰ τὸν θέτῃ τις κατὰ μέρος ἵνα τὸν καταβάλῃ κατὰ τὴν διθεῖσαν στιγμήν: ἀπλῇ ταμειακή πρόβλεψις!

Μία τοιαύτη ἀνάλυσις ἐπιτρέπει προσέτι νὰ ἀντιληφθῇ τις ἐκ τοῦ σύνεγκυς τὴν πορείαν τῆς ἐπιχειρήσεως.

#### **'Η πώλησις – φαινόμενον οίκονομικὸν**

Θὰ μελετήσωμεν τώρα τὸ καθ' ἑαυτὸ οίκονομικὸν φαινόμενον: τὴν πώλησιν.

Τί συμβαίνει ὅταν λαμβάνει χώραν πώλησις; "Ἄς λάβωμεν ἐν εἶδος τὸ ὅπιον πωλεῖται πρὸς 100 φρ. Ἐκόστισεν ἐν ὥρισμένον ποσὸν διὰ τὴν παραγωγήν του καὶ ἐν ὥρισμένον ποσὸν διὰ τὴν πώλησίν του, ποσὰ τὰ ὅποια ἔχουν διατεθεῖ ἀπ' εὐθείας εἰς τὸ προϊὸν τοῦτο καὶ ἄτινα εἶναι ἀνάλογα ἢ περίπου ἀνάλογα πρὸς τὸ προϊὸν τοῦτο. Διαπιστοῦμεν ὅτι ὑφίσταται μεταξὺ τοῦ συνόλου τῶν ποσῶν τούτων, ἦτοι τῆς τιμῆς κόστους καὶ τοῦ ποσοῦ τῶν πωλήσεων, μία διαφορά. 'Η διαφορὰ αὕτη εἶναι ἐν συμπλήρωμα εἰς τὸ πραγματικὸν κόστος, συμπλήρωμα τὸ ὅπιον θὰ χρησιμεύσῃ ἐν πρώτοις ἵνα ἀπορροφήσῃ τὰ γενικά μας ἔξοδα. 'Αφοῦ ταῦτα ἀπορροφηθοῦν, θὰ ἴδωμεν, τότε μόνον, νὰ συγκροτῆται τὸ κέρδος ἐπὶ τοῦ ὅπιού τοῦ Κράτος θὰ εἰσπράξῃ 40 %..

"Αλλως εἰπεῖν, ἔχομεν μίαν πλήρη τροποποίησιν τῆς πορείας τῆς 2ας γραφ. παραστάσεως, ὅπου δὲν ἐμφανίζεται τὸ κέρδος εἰς τὴν ἀρχήν, ἀλλὰ μόνον διάφορα εἴδη κόστους καὶ μία διαφορά. 'Η διαφορὰ αὕτη, ὑπενθυμίζω, τὴν στιγμὴν κατὰ τὴν ὅποιαν θὰ ἔχουν ἀπορροφηθεῖ ἀπαντα τὰ ἔξοδα, θὰ ἐμφανίσῃ τὸ κέρδος. Τὰ ἀναλογικὰ ἔξοδα ἔξακολουθοῦν, ἐννοεῖται, νὰ πραγματοποιοῦνται κατὰ τὰς «συμπληρωματικὰς» πωλήσεις.

Οἱ λογισταὶ δύνανται νὰ ἐφαρμόζουν τὴν μέθοδον τὴν ὅποιαν παρουσιάσαμεν ὑπὸ τὴν προϋπόθεσιν ὅτι ἡ ἐργασία προτοιμάσθη καλῶς, ὅτε αὕτη ἐπιτρέπει τὴν ἀπ' εὐθείας χρησιμοποίησιν τῶν κανονικῶν ἐν τῇ λογιστικῇ κατεχωρημένων στοιχείων (πληροφοριῶν), ἐν τῷ πλαισίῳ μιᾶς διασκευῆς τοῦ λογιστικοῦ σχεδίου ἢτις οὐδόλως τροποποιεῖ τὸ πνεῦμα τούτου.

"Ἡ μέθοδος αὕτη εἶναι ἐν ὅργανον διευθύνσεως τὸ ὅπιον ἐπιτρέπει τὴν ἀποκάλυψιν παρεκκλίσεων. Αἱ παρεκκλίσεις αὔται πρέπει νὰ ἔξεγοῦνται καὶ τότε μᾶς φαίνεται κανονικὸν νὰ ἔξετάζωμεν τὸν κύκλον ἐργασιῶν, νὰ προβαίνωμεν εἰς ἀναλύσεις διὰ τῆς ἀναλυτικῆς ὡς καὶ διὰ τῆς γενικῆς λογιστικῆς.

"Ἡ ὄριακή λογιστική δὲν ἔχει ως σκοπὸν νὰ ἀντικαταστήσῃ τὸν ὑπολογισμὸν τῶν τιμῶν κόστους οὔτε τὰς μελέτας τῆς ἀγορᾶς, οὔτε τὴν χρησιμο-

ποίησιν τῶν διαφόρων στατιστικῶν τῶν καταρτισθεισῶν εἰς ἑκάστην ἐπιχείρησιν. Ἐπιτρέπει τὴν τοποθέτησιν τῶν πηγῶν κέρδους καὶ ζημιῶν· δεικνύει πῶς νὰ ἀνασυνιστᾶ τις τὸ ἀποτέλεσμα, ἀναλύουσα τοῦτο εἰς στοιχειώδη τμῆματα καὶ ἐμφανίζουσα τὸν μηχανισμὸν μεταβολῆς τούτου. Ἐπιτρέπει, τέλος, ἵνα προσδιορίσῃ τις κατὰ τρόπον μόνιμον τὴν οἰκονομικὴν ἀποδοτικότητα τῆς ἐπιχειρήσεως, τὸν ἔλεγχον τῶν ἀναλογικῶν ἔξόδων, τοῦ ὄριου ἀπορροφήσεως, τῶν γενικῶν ἔξόδων ἀτινα ὀνομάζω ἔξοδα συγκροτήσεως (*frais de structure*). Τὰ ὀνομάζω οὕτω διότι ταῦτα ἀνταποκρίνονται πρὸς τὴν ἀπόφασιν τοῦ ἐπιχειρηματίου νὰ ἔχῃ ἐν πλαίσιον ἐντὸς τοῦ ὄποιου τοποθετοῦνται ἡ παραγωγή, ἡ πωλησις καὶ αὐτὸ τοῦτο τὸ μέλλον τῆς ἐπιχειρήσεως: ἡ μεταβλητότης των ἔξαρταται ἐκ τῆς ἔξειλίξεως τῆς ύποδομῆς τῆς ἑταίρειας τὴν ὄποιαν μόνη ἡ διεύθυνσις δύναται νὰ ὁρίσῃ, νὰ ὁριθετῇ καὶ νὰ ἐλέγχῃ.

Διαχωρίζομεν τὰ εἶδη τοῦ κόστους εἰς δύο διακρίσιμα: τὰ ἀναλογικὰ ἔξοδα καὶ τὰ ἔξοδα συγκροτήσεως (= δομῆς, *structure*). Σᾶς ὑπενθυμίζω ὅτι τὰ ἀναλογικὰ ἔξοδα εἰναι ἕκείνα τὰ ὄποια ἀντιστοιχοῦν εἰς τὴν μεταβολὴν τοῦ ὄγκου παραγωγῆς ἡ πωλήσεως, καὶ ὅτι ἔξοδα συγκροτήσεως (*frais de structure*) εἰναι ἕκείνα τὰ ὄποια ἀντιστοιχοῦν εἰς τὰς ἐπιβαρύνσεις τῆς ἐπιχειρήσεως καὶ διὰ τὰ ὄποια εἰναι ὑπεύθυνος ὁ ἐπιχειρηματίας κατὰ τὸ πλεῖστον (τοῦ χρόνου) ἡ τὰ ὄποια ὑφίσταται οὕτος ὅταν ἐπιβάλλωνται ὑπὸ τῶν νόμων.

Εἰς τὰ ἀναλογικὰ ἔξοδα διαικρίνομεν (πάλιν) δύο διακρίσιμα: τὰ ἀναλογικὰ ἔξοδα βιομηχανοποιήσεως (κατασκευῆς) καὶ τὰ ἀναλογικὰ ἔξοδα πωλήσεων. Οσάκις πρόκειται περὶ ἐμπορικῆς ἐπιχειρήσεως, δὲν ὑπάρχουν ἔξοδα παραγωγῆς, ὑπάρχουν μόνον ἔξοδα τὰ ὄποια δύνανται νὰ προσεγγίσουν αἰσθητῶς τὰ προηγούμενα.

Τοιαῦται εἰναι αἱ ἀρχαὶ τῆς ὁριακῆς ταύτης λογιστικῆς.

### Ιτοιχεῖα διαχειρήσεως

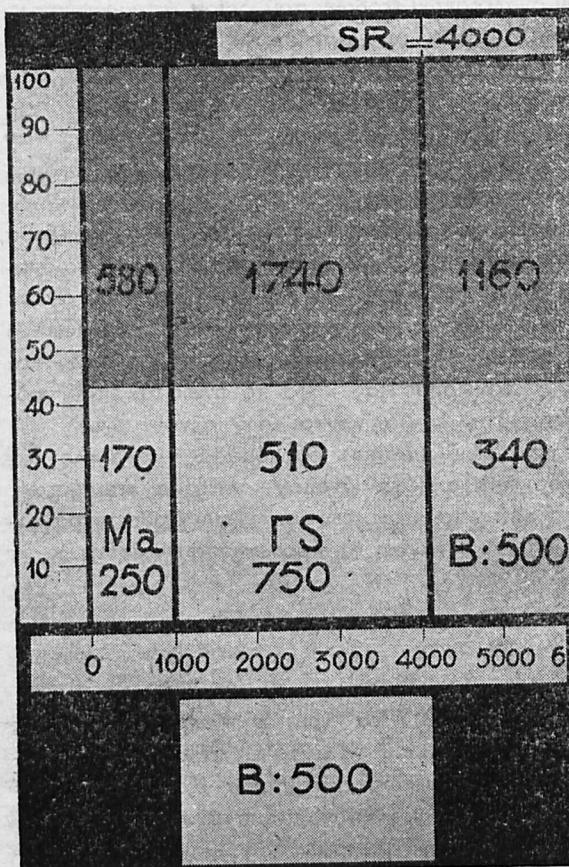
Εἴδομεν πρὸ διάλιγου (βλ. πίνακα 2) ἐνα τρόπον προσδιορισμοῦ τῆς τιμῆς κόστους εἰς τὴν συνήθη λογιστικήν. Ἰδού τὸ αὐτὸ εἰς τὴν ὁριακὴν λογιστικὴν (πίναξ 4). Σημειώσατε ὅτι τὰ ἀμέσως διαστιθέμενα ἔξοδα, ἀντιστοιχοῦντα εἰς τὰς ὕλας καὶ τὴν ἀμοιβήν τῆς ἐργασίας, παριστάνοντα κατὰ τὸν χοῦντα τῶν ἔμμεσων ἔξόδων:

— μέρος τῶν ἔξόδων τούτων καταλογίζεται εὐκόλως καὶ κατὰ τρόπον ἀπλοῦν,

— τὸ ὑπόλοιπον εἰς τὴν πραγματικότητα παριστᾶ γενικὰ ἔξοδα κεκρυμμένα.

**Παράδειγμα:** Μήπως οἱ μισθοὶ ἐνὸς ἀρχιτεχνίτου καὶ ἐνὸς προϊσταμένου ἐργαστηρίου εἰναι ἔξοδα παραγωγῆς ἡ ἔξοδα συγκροτήσεως (*structure*): "Ας ὑποθέσωμεν ὅτι δὲν ὑπάρχει ἐργασία: δὲν θὰ τοποθετήσῃ τις τὸν ἀρχιτεχνίτην εἰς τὴν πόρταν, καθότι οὕτος εἰναι στέλεχος τῆς ἐπιχειρήσεως καὶ ἔχει τις ἀνάγκην τούτου. Πρέπει λοιπὸν νὰ τὸν θεωρῇ τις ὅ,τι πράγματι εἰναι, ἥτοι ἐν στέλεχος τῆς ἐπιχειρήσεως, συνεπῶς ἀφορᾶ τὰ ἔξοδα συγκροτήσεως.

Ακολούθως, άς παραστήσωμεν τὰ ἔξιδα κατασκευῆς καὶ τὰ ἔξιδα πωλήσεων διὰ τοῦ αὐτοῦ χρώματος ώς καὶ γενικὰ ἔξιδα. Εύρισκομεν τότε μίαν διαφοράν μεταξὺ τοῦ συνόλου τῶν ἔξιδων τούτων καὶ τῆς τιμῆς πωλήσεως, διαφορὰ ἡτις παριστᾶ τὸ ὄριον (περιθώριον). Εἰς τὴν περίπτωσιν τοῦ εἰδους τῶν 100 φρ., διαπιστοῦμεν κατὰ συνέπειαν ὅτι τὸ ὄριον εύρισκεται μεταξὺ τῶν 25 φρ. τῶν ἀναλογικῶν ἔξιδων καὶ τῶν 100 φρ. τῆς τιμῆς πωλήσεως : Τὸ ὄριον εἶναι συνεπῶς 75 φρ.



Πίναξ 4

Γραφικὴ παράστασις λογαριασμοῦ ἐκμεταλλεύσεως.  
Μέθοδος ὄριακῆς λογιστικῆς.

ὅσον τὰ ἔξιδα συγκροτήσεως εἰς τὴν ἐπιχείρησιν ταύτην ὀνέρχονται εἰς 1 000 φρ., «βγάζομεν» τὰ ἔξιδά μας ὅταν πωλήσωμεν καὶ τὸ 40ὸν τεμάχιον. Εἶναι σαφές. Γνωρίζομεν ὅτι τὴν στιγμὴν ἐκείνην διερχόμεθα δι’ ἑνὸς σημείου ὅπερ ἐκφράζει μίαν ἔννοιαν πολὺ ἐνδιαφέρουσαν. Έχομεν πληρώσει ἀπαντα τὰ ἔξιδα συγκροτήσεως μέχρι τέλους τῆς χρήσεως (διότι εἴχομεν κάνει τὸν προϋπολογισμόν), εἴχομεν θέσει τὰ χρήματα εἰς τὴν «μπάντα» διὰ τοὺς ἀκολούθους μήνας, ὅλαις δὲ αἱ πωλήσεις τὰς ὅποιας πρόκειται νὰ κάμωμεν ἀπὸ τοῦ χρονικοῦ τούτου σημείου σημαίνουν ὅτι εἰσερχόμεθα εἰς τὴν ζώνην τοῦ κέρδους. Βεβαίως θὰ:

“Ἄσ λάβωμεν πάλιν τὸν λογαριασμὸν ἐκμεταλλεύσεως κατὰ τὴν μέθοδον τῆς ἀπορροφήσεως (βλ. πίνακα 2). Τὰ ἀναλογικὰ ἔξιδα μεταφέρονται ἐπὶ μιᾶς μόνης ταινίας χάρτου πρὸς ἀπλοποίησιν. Έχομεν τὸν κύκλον ἐργασιῶν, τὰ ἔξιδα πωλήσεων διὰ δέκα εἰδη καὶ τὸ ὄριον. Θὰ παρατηρήσητε ὅτι δὲν εἴπον κέρδος. “Οταν εἴχομεν πωλήσει 10 τεμάχια μᾶς ἀπομένουν 250 φρ. δυνάμενα νὰ ἀπορροφήσουν τὰ ἔξιδα συγκροτήσεως (frais de structure). ”Εάν πωλήσωμεν 30 τεμάχια τὸ αὐτὸν φαινόμενον πρόκειται νὰ λάβῃ χώραν πάλιν. Θὰ ἀνακτήσωμεν τὰ παραγωγικά μᾶς ἔξιδα καὶ τὰ ἔξιδα πωλήσεων, καὶ θὰ ἔχωμεν τότε ἐν νέον ὄριον ἀπορροφήσεως τῶν ἔξιδων συγκροτήσεως. Λοιπόν, ἐφ-

άνακτήσωμεν τὰ ἀναλογικά ἔξοδα τὰ δόποια ὑφιστάμεθα ἐκάστοτε, ἀλλὰ μᾶς μένει κέρδος 500 φρ. (πολὺ διάφορον τοῦ κέρδους τῶν 300 φρ., ὡς προηγουμένως), ἐπὶ τοῦ δόποιού δοφείλομεν νὰ προαφαιρέσωμεν 40 % διὰ τὸ Κράτος. Συνεπῶς, δὲν ἔβλέπομεν πρὸ δὲ λίγου, πότε καὶ πῶς διηρχόμεθα πέραν τοῦ σημείου τούτου. Ἡδη τὸ βλέπομεν πολὺ καλῶς χάρις εἰς τὴν ἔκφρασιν τοῦ κατωφλίου τῆς ἀποδοτικότητος. Εἴναι πολὺ εὐκόλως ὑπολογήσιμον ὡς θὰ ἴδωμεν ἀμέσως. Λαμβάνομεν μίαν γραφικὴν παράστασιν τὴν δόποιαν γνωρίζετε καλῶς: τὴν παράστασιν τοῦ νεκροῦ σημείου. Πράγματι, ἔαν ἀνάγω τὰς ἐπιφανείας τῆς γραφικῆς παραστάσεως μου εἰς εὐθείας συγκροτῶ τὴν παράστασιν τοῦ νεκροῦ σημείου ὡς ἔχετε συνηθίσει νὰ τὴν βλέπετε.

Πιστεύω, ὅτι σᾶς ἔχω δεῖξει τὸ ἐνδιαφέρον ὅπερ παρουσιάζει ἡ συνεχής συγκρότησις σχέσεων ἐκάστου τῶν ἀριθμητικῶν τούτων στοιχείων πρὸς τὸν κύκλον ἐργασιῶν.

### **"Οριον καὶ κατώφλιον ἀποδοτικότητος**

Εἰς τὸ παράδειγμά μου, ὑπέθεσα ὅτι τὸ προϊὸν ἐστοχίζει 100 φρ. Πράγματι, αἱ πραγματικαὶ ἀξίαι ἀνάγονται πάντοτε εἰς 100 φρ. πωλήσεως. Εἴναι

### **Π Ι Ν Α Ζ 5**

Μελέτη τοῦ κόστους ἐν ἀναφορᾷ πρὸς 100 φρ. πωλήσεων

Κόστος ἐπὶ 100 φρ.	'Οκτώβρ.	Νοέμβριος	'Απόκλισις ἐν πραγματικῇ ἀξίᾳ	
			1 φρ.=1 233 000 F	
<b>Π αρ α γ ω γ ḥ</b>				
'Υλικά . . . . .	25	26	—	1 233
'Αμοιβὴ ἐργασίας . . . . .	15	16	—	1 233
Κόκ . . . . .	8	6	+	2 466
Διάφορα . . . . .	10	12	—	2 466
Σύνολον παραγωγῆς . . . . .	58	60	—	2 466
<b>Π ω λ ή σ ε 1 5</b>				
Προμήθειαι . . . . .	6	6	—	—
Συσκευασία . . . . .	4	5	—	1 233
Λιμενικά . . . . .	3	3	—	—
'Έκπτώσεις . . . . .	4	3	+	1 233
Σύνολον πωλήσεων . . . . .	17	17	—	—
Σύνολον ἐκμεταλλεύσεως . . . . .	75	77	—	2 466
<b>"Ο ρ 1 ο ν</b>				
	25	23	—	2 φρ.
<b>Β α σ 1 5</b>				
	100	100	—	—

μία ἔκφρασις ὅγκου ἀνετος καὶ «pe varietur». Τὸ φράγκον τοῦ 1914, τὸ φράγκον τοῦ 1936, τὸ φράγκον τοῦ 1957 δὲν εἶναι τὸ αὐτό, ἀλλὰ τὸ κόστος τὸ ὄποιον συνιστᾶ αὐτὸ τὸ φράγκον πωλήσεως, ἢ αὐτὰ τὰ 100 φρ. πωλήσεως, παραμένουν ἀναλογικὰ οἰσδήποτε καὶ ἀν εἶναι ἡ στιγμὴ τῆς πωλήσεως. Ἡ ἀναλογικότης δύναται προσέτι νὰ μελετηθῇ εἰς περιόδους πολὺ μεμακρυσμένας καὶ παραμένει ἀκόμη χρήσιμος.

Ο πίναξ 5 μᾶς ἐπιτρέπει νὰ ὑπολογίσωμεν ἕκαστον τῶν διαφόρων εἰδῶν κόστους ἐν ἀναφορᾷ πρὸς 100 φρ. πωλήσεως. Λαμβάνομεν 75 φρ. συνολικού κόστους ἔκμεταλλεύσεως. Γιωρίζοντες τὴν τιμὴν πωλήσεως, ἐφαρμόζομεν ἐνα τύπον τὸν ὄποιον γιωρίζουν ὅλοι :

$$MA = \frac{(V-P) 100}{V}$$

εἰς τὸ ὄποιον MA εἶναι τὸ ὄριον, V εἶναι 100 φρ., P = 75 φρ. Ὅποθέτοντες ὅτι κύκλος ἐργασιῶν ἡ το 123.256.000 φρ. λαμβάνομεν ἔνα ἀριθμὸν ὅστις εἰς τὴν λογιστικὴν δὲν ἐμφανίζεται ποτέ : 'Εὰν χάσωμεν ἐνταῦθα 1 F, χάσαμεν εἰς τὴν πραγματικότητα 1.233.000 φρ. ἐν σχέσει πρὸς τὸν κύκλον ἐργασιῶν. 'Ἐν συνόλῳ, εἰς τὴν ὑπόθεσιν αὐτὴν ἐχάσαμεν 2.466.000 φρ. ἐπὶ τῶν ἀναλογικῶν ἔξόδων καὶ 2 φρ. γενικῶν ἔξόδων ἀνὰ 100 φρ. πωλήσεων, τὰ ὄποια αὗται δὲν ἔχουνήθησαν νὰ ἀπορροφήσουν. Διὰ νὰ συγκροτηθῇ εἰς παρόμοιος πίναξ ἀπαιτεῖται περίπου μία ὥρα καί, συνεπῶς, δύναται νὰ συντάσσωνται κατὰ μηνα, ἀπὸ τῆς στιγμῆς κατὰ τὴν ὄποιαν ἡ ταξινόμησις τῶν δαπανῶν δίδεται αὐτομάτως διὰ τῆς ἐφαρμογῆς τοῦ καταλλήλου λογιστικοῦ σχεδίου.

Δυνάμεθα ἡδη νὰ ἐλέγχωμεν τὴν ἀπορρόφησιν τῶν γενικῶν ἔξόδων καὶ νὰ προσδιορίσωμεν τὸ κατώφλιον τῆς ἀποδοτικότητος.

Εἰς τύπος πολὺ ἀπλοῦς : (ἀπαντες ἔχουν ὡς βάσιν τὴν μέθοδον τῶν τριῶν)

$$\text{κατώφλιον ἀποδοτικότητος } SR = \frac{100 S}{MA}$$

(τὸ λαμβανόμενον κατώφλιον ἀποδοτικότητος εἰς τὴν παροῦσαν περίπτωσιν εἶναι 4 ἑκατομ.).

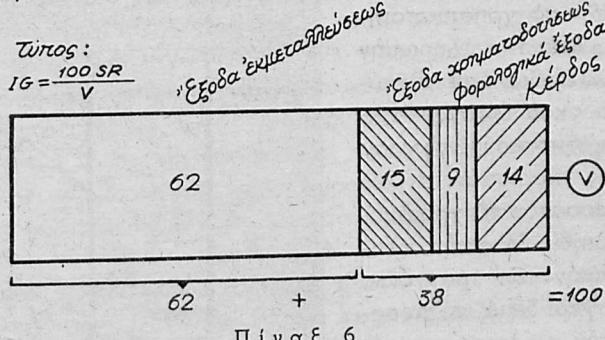
Τὸ κατώφλιον ἀποδοτικότητος τοῦτο εἶναι οὐσιωδῶς μεταβλητόν. Εἴδομεν ὅτι εἰς τὸν προηγούμενον πίνακα εἶχομεν χάσει 2 F ἐπὶ τοῦ ὄριου, ἡ «ἀπώλεια» δὲ αὕτη τείνει οὐχὶ πρὸς τὰ ὄπισω τὸ κατώφλιον ἀποδοτικότητος. 'Εάν, ἔξ αλλου, τὰ ἔξοδα συγκροτήσεως (*frails de structure*) αὔξάνουν ἡ ἐλαστοῦνται, τὸ κατώφλιον ἀποδοτικότητος τείνη νὰ ὀπισθοδρομήσῃ ἢ νὰ προχωρήσῃ ἐπίστης. Κατὰ συνέπειαν, δοφείλομεν νὰ προβαίνωμεν εἰς διαρκῆ ἔξετασιν τούτου : ἀρκεῖ νὰ ἐφαρμόσωμεν ἐνα τύπον.

"Ας ὑποθέσωμεν ὅτι ἐν στέλεχος (*cadre*) ἔρχεται νὰ σᾶς εὔρῃ καὶ σᾶς λέγει : «ἔχω ἀνάγκην μιᾶς γραμματέως». Λοιπόν, πῶς θὰ κάμητε τὴν ἐκτίμησιν ; «Μὲ τὰς διαφόρους ὑποχρεώσεις μαζί, ὃς εἴπτωμεν 45.000 φρ. τὸν μῆνα». Ποῖος λοιπὸν ὁ κύκλος ἐργασιῶν ὅστις ἀπαιτεῖται διὰ τὴν πληρωμὴν αὐτῆς τῆς δακτυλογράφου ; Δὲν ἔχουν σημασίαν τὰ 45.000 φρ., ἀλλὰ ὁ κύκλος ἐργασιῶν ποὺ ἀπαιτεῖται διὰ τὴν πληρωμήν των, ἀλλως τὰ 45.000 φρ. θὰ χαθοῦν ἀπὸ τὸ

κέρδος. Έαν λάβωμεν τὰ προηγούμενα στοιχεῖα, διάποστος δίδει  $\frac{100 \times 45.000}{25} = 180.000$  F κύκλον ἐργασιῶν μηνιαίως διὰ τὴν πληρωμὴν τῆς γραμματέως.

### Δείκτης διαχειρήσεως

Έχομεν καθορίσει οὕτω ἐν στοιχείον σπουδαίον καὶ ἀπλόῦν κατὰ τὰς ἀποφάσεις τὰς σχετικὰς μὲ τὴν διαχείρησιν. Αὐθοῦντες τὰ πράγματα περαιτέρω, θὰ μελετήσωμεν τὴν γραφικὴν παράστασιν ἢ διποίᾳ παριστάνει τὸν κύκλον ἐργασιῶν τῆς ἐπιχειρήσεως διὰ μίαν ὥρισμένην περίοδον. Έαν ζητήσωμεν νὰ εὔρωμεν τὸ ποσοστὸν ἐπὶ τοῖς ἑκατὸν τοῦ κύκλου ἐργασιῶν ὅπερ ἔχρησιμο ποιήθη διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν ἔξοδων διαφημίσεως, ἀκολούθως δὲ τὸ ποσοστὸν τὸ χρησιμοποιηθὲν διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν ἔξοδων συγκρότησεως (*frails de structure*), κατόπιν διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν ἔξοδων χρηματοδοτήσεως ὡς καὶ τῶν φορολογικῶν, τέλος δὲ τὸ ποσοστὸν ἐπὶ τοῖς ἑκατὸν τοῦ κύκλου ἐργασιῶν ὅπερ ἀπομένει διὰ τὴν συγκρότησιν τοῦ καθαροῦ κέρδους, λαμβάνομεν ἔνα δείκτην ἐλέγχου τῆς χρησιμοποιήσεως τῶν «*gras sous*» (μεγάλες πεντάρες) τῆς ἐπιχειρήσεως (βλ. πίνακα 6).



Πίνακας 6

Γραφικὴ παράστασις δείκτου διαχειρήσεως.

V = κύκλος ἐργασιῶν, SR = κατώφλιον ἀποδοτικότητος

Έαν θέσωμεν εἰς ἑαυτούς τὸ ἐρώτημα: «ποῦ πηγαίνουν τὰ χρήματα;» εἰς τὸ προηγούμενον παράδειγμα δυνάμεθα νὰ εἴπωμεν ὅτι 62 % τοῦ κύκλου ἐργασιῶν ἔχρησιμο ποιήθησαν πρὸς πληρωμὴν τῶν ἔξοδων ἐκμεταλλεύσεως: 15 % διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν ἔξοδων χρηματοδοτήσεως: 9 % διὰ πληρωμὴν τῶν φορολογικῶν ἔξοδων. Απομένουν 14 % διὰ τὴν πληρωμὴν τῆς ἐπιχειρήσεως, ἥτοι τὸ κέρδος.

Έαν παραδεχθῶμεν μίαν θεωρίαν, κάπως ἐσφαλμένην ἀλλωστε, κατὰ τὴν διποίαν διάκρισην τοῦ κύκλου ἐργασιῶν μερίζεται εἰς δωδεκατημόρια, τοῦ 1/12 παριστάνοντος 8.33 %, παρατηροῦμεν ὅτι:

- διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν τραπέζων ἐχρειάσθησαν περίπου δύο μῆνες,
- διὰ τὴν πληρωμὴν τοῦ φόρου σχεσὸν εἰς μήν,
- ὅτι ἀπομένει μόλις εἷς μήν καὶ ἡμίσυς διὰ τὴν πληρωμὴν τῆς ἐπιχειρήσεως, ἥτοι τὸ κέρδος ταύτης.

Μία τοιαύτη ἀνάλυσις τοῦ κύκλου ἐργασιῶν εἶναι πολὺ ἐνδιαφέρουσα: γνωρίζομεν ποῦ πηγαίνομεν καὶ ἐπὶ πόσον χρόνον πρέπει νὰ ἐργασθῶμεν διὰ πληρώσωμεν π.χ. τὰς τραπέζας. Σᾶς ἔχω διαγγείλει 15 % καὶ σᾶς βεβαιῶ ὅτι τοῦτο εἶναι τὸ σύνηθες ποσοστόν. Έχω ἵδει ἐπιχειρήσεις νὰ ἐργάζωνται

δύο ή τρεις μῆνας κατ' ἔτος διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν τραπεζῶν μόνον. Αἱ τράπεζαι δὲν ἥσαν ἐξ ἄλλου ὑπεύθυνοι διὰ τοῦτο.

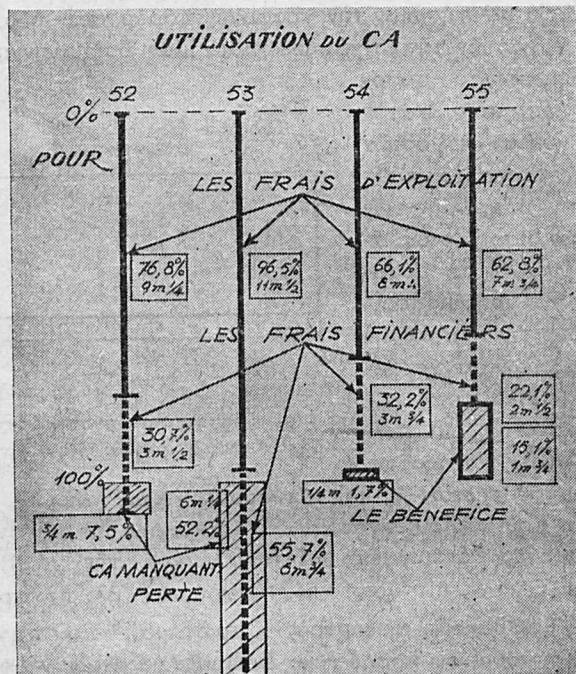
Διὰ νὰ σᾶς δείξω τὸ ἐνδιαφέρον τοῦ δείκτου διαχειρήσεως, τὸν ἀπεικόνισα τελευταῖον εἰς τὸν πίνακα 7. Οἱ πίνακας παριστάνει τὸν δείκτην κατὰ 4 χρήσεις μιᾶς ἐπιχειρήσεως. Μὲ μαῦρο χρῶμα παριστάνεται τὸ ποσοστὸν τοῦ κύκλου ἐργασιῶν τὸ χρησιμοποιηθὲν διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν ἔξόδων ἐκμεταλλεύσεως καθ' ἕκαστον ἔτος. Διὰ διακεκομένης γραμμῆς παριστάνεται τὸ ποσοστὸν τὸ χρησιμοποιηθὲν διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν τραπεζῶν, μὲ γκρὶ δεξιά, τὸ ποσοστὸν τὸ ὅποιον συνεκρότησε τὸ κέρδος, καὶ μὲ γκρὶ ἀριστερά, τὸ ποσοστὸν τοῦ κύκλου ἐργασιῶν τὸ ὅποιον ἔλλειπει : μὲ μίαν λέξιν τὰς ζημίας.

Ἡ ἐπιχείρησις αὐτῇ εἶχε κατ' ἀρχὴν ζημίαν καὶ ἐβάδιζε πρὸς τὸ χειρότερον, ἀκολούθως δὲ ὁ κύκλος ἐργασιῶν αὐτῆς ἀνῆλθε.

“Οταν ἔξετάζῃ τις τὸν πίνακα τοῦτον καὶ βλέπει  $9 \frac{1}{4}$  μῆνας διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν ἔξόδων ἐκμεταλλεύσεως,  $37,7\%$ , διὰ τὴν πληρωμὴν τῶν τραπεζῶν, ὅτι θὰ ἔπρεπε νὰ ἐργασθῇ  $\frac{1}{4}$  τοῦ μηνὸς ἐπὶ πλέον διὰ νὰ ἀνακτήσῃ τὴν ἀπώλειαν καὶ ὅτι τὸ κέρδος ἀντιπροσωπεύει  $\frac{1}{4}$  τοῦ μηνὸς μόνον, παρακόλουθεῖ τις πολὺ ἐκ τοῦ πλησίον τὴν ἐπιχείρησιν. Εἴς τοιοῦτος πίνακας καταρτιζόμενος καθ' ἕκαστον μῆνα, ἐπιτρέπει νὰ ἴδῃ τις πῶς ἔξελίσσεται ἡ ἐπιχείρησις.

### Συμπέρασμα

Ἡ ὁριακὴ λογιστικὴ εἶναι λοιπὸν ὅπως ἔστες τὸ διαπιστώνετε : ὅργανον συνθέσεως, ἵδιως ὅταν ἀναλύῃ τις μίαν ἐπιχείρησιν εἰς τμῆματα καὶ ὅταν καταστρώῃ τις ἰδιαίτερον λογαριασμὸν δι' ἕκαστον ἐξ αὐτῶν. Πιστεύω ἄλλωστε περισσότερον εἰς τὰ φυσικὰ τμήματα τῆς παραγωγῆς, θεωρῶν ἕκαστον μέρος τῆς ἐπιχειρήσεως ὡς μίαν ἀνεξάρτητον μικρὰν ἐπιχείρησιν τῆς ὅποιας μελετῶ



Πίναξ 7

μελέτη τοῦ δείκτου διαχειρήσεως ἐπὶ πολλῶν οἰκονομικῶν χρήσεων.

τὴν ἀτομικὴν ἀποδοτικότητα. Αἱ παραχωρήσεις εἰς τὰ ἐπόμενα τμῆματα, ἵδιως εἰς τὰ τμῆματα πωλήσεως, λαμβάνουν χώραν εἰς μίαν μόνιμον τιμήν, ἡ τιμὴν παραχωρήσεως. "Εκαστὸν τμῆμα πωλήσεως (τμῆμα προϊόντος, τῆς ὁμάδος τῶν προϊόντων, κατὰ περιφέρειαν, κατὰ κατηγορίαν πελατείας) ἀγοράζει ἐπὶ παρακαταθήκῃ εἰς μονίμους τιμάς. Αἱ ζημίαι καὶ τὰ κέρδη δύνανται οὕτω εὐκόλως νὰ ἐντοπίζωνται.

Τέλος, ὁ προσδιορισμὸς τῶν τιμῶν πωλήσεως καθίσταται πρᾶγμα πολὺ εὔκολωτερον καὶ πολὺ περισσότερον εὔκαμπτον.

Εἰς ἐκ τῶν μηχανικῶν μου διεξῆγε ἔρευναν εἰς μίαν ἐπιχείρησιν ὅπου ἐπροσπάθησε νὰ ἀναλύσῃ τὸν κύκλον ἐργασιῶν καὶ τὰς τιμὰς πωλήσεως, λαμβάνων ὑπ' ὅψιν τὰ συστατικὰ στοιχεῖα τῶν τιμῶν αὐτῶν τῆς πωλήσεως ἀφ' ἐνός, καὶ ἀφ' ἐτέρου τὸ δυνατὸν περιθώριον εἰς ἑκάστην κατηγορίαν πελατείας καὶ εἰς ἑκάστην περιφέρειαν. Κατέληξεν εἰς διαφορετικὰς τιμὰς αἱ ὄποιαι ἐπέτρεψαν τὴν αὔξησιν τῶν πωλήσεων κατὰ τρόπον ἐνδιαφέροντα.

Ἡ μέθοδος αὕτη ἐπιτρέπει τὴν ἀναζήτησιν τῶν ἀποδοτικῶν εἰδῶν. "Απαντά τὰ εἰδῆ τὰ παραγόμενα ὑπὸ μιᾶς ἐπιχειρήσεως δὲν εἶναι ἀποδοτικά. Μερικὰ ἔξ αὐτῶν πρέπει νὰ καταργηθοῦν. "Υπάρχει ἐνίοτε εἶδος τι μὴ ἀποδοτικὸν τὸ ὄποιον εἶναι ὁ «πολεμικὸς ἵππος». "Ἐνθυμοῦμαι ὅτι προπολεμικῶς εἰργάσθην διὰ τὴν ταινίαν «La Kermesse Héroïque»: ἡ ταινία αὕτη ἐκόστισεν 6 ἑκατομ. (φράγκων) καὶ ἀπέδωσε 4, πλὴν ὅμως ἦτο ἡ αἰτία πωλήσεως μεγάλων ποσοτήτων «γογγυλίων». "Ητο γνωστὸν ὅτι θὰ προέκυπτε ζημία 2 ἑκατομ. (φράγκων), ἀλλὰ ἡ ζημία αὕτη ἀντεσταθμίσθη μεγάλως ὑπὸ τοῦ κέρδους τοῦ προερχομένου ἐκ τῶν ἄλλων ταινιῶν.

Ο βιομήχανος ἔχει τὸ δικαίωμα ὅπως διαθέτῃ πολεμικὸν ἵππον ὡς ἐπίσης ἔχει τὸ δικαίωμα νὰ ἔχῃ ζημίαν ἐπὶ δεδομένου προϊόντος, μὲ προϋπόθεσιν ὅπως περιορίζῃ τὴν ζημίαν του καὶ γνωρίζει τὸ ἀκριβὲς αὐτῆς μέγεθος. "Οταν προϊόν τι δὲν εἶναι ἀποδοτικὸν καὶ εἶναι δυνατὸν νὰ ἐγκαταλειφθῇ, τοῦτο εἶναι προτιμότερον, πρᾶγμα τὸ ὄποιον αὐξάνει τὸ ἀποτέλεσμα.

Πότε πρέπει τις νὰ συντάσσῃ τὸν λογαριασμὸν ἐκμεταλλεύσεως του; Πιστεύω ὅτι τοῦτο πρέπει νὰ γίνεται μηνιαίως. Κατ' ἀρχὰς ἴδου τὶ εἶναι μία οἰκονομικὴ χρῆσις: ἀπὸ τῆς ἀπόφεως τῆς οἰκονομίας εἶναι μία περίοδος ἐνὸς ἔτους! Εἰς τὴν πραγματικότητα, εἰς πολλὰς περιπτώσεις, ἡ οἰκονομικὴ χρῆσις δὲν εἶναι περίοδος ἐνὸς ἔτους. Εἰς ἐν ναυπηγείον ἔχοντος ἐργασίαν διαρκείας 18 δὲν εἶναι ἀληθής οἰκονομικὴ χρῆσις δέον ὅπως ἀντιστοιχῇ εἰς τὴν περίοδον ταύμην, ἡ ἀληθής οἰκονομικὴ χρῆσις δέον ὅπως ἀντιστοιχῇ εἰς τὴν περίοδον ταύτην. "Οσον ἀφορᾶ εἰς τὰ ταξίδια τῶν πλοίων, ἡ πραγματικὴ οἰκονομικὴ χρῆσις εἶναι ἡ περίοδος κατὰ τὴν ὄποιαν τὸ πλοίον εὑρίσκετο εἰς τὴν θάλασσαν.

Εἶναι λοιπὸν καλὸν νὰ καθορίσωμεν τὴν οἰκονομικὴν χρῆσιν, νὰ εὔρωμεν λογιστικὰ στοιχεῖα (τὰ ὄποια εἶναι ἄλλωστε ἀπλοὶ τρέχοντες λογαριασμοί) ἀτινα ἐπιτρέπουν τὴν διεξαγωγὴν ἐλέγχου, ἐκτὸς τῆς νομίμου οἰκονομικῆς χρῆσεως, τῆς ἐκμεταλλεύσεως ἑκάστης παραγωγῆς. Πρέπει νὰ ἰσοσταθμίσωμεν τὴν οἰκονομικὴν χρῆσιν οὕτως ὥστε νὰ μὴ ὑπάρχουν ζημίαι ἡ κέρδη κατὰ τρόπον ὑπερβολικὸν ἐπὶ τῶν ἄλλων οἰκονομικῶν χρῆσεων μὲ τὴν πρόφασιν ὅτι αἱ μα-

\* Τὸ «ἡρωικὸν πανηγύρι».

κροτέρας λήξεως ἔργασίαι προετοιμάσθησαν κακῶς. Δύναται τις ὁμοίως νὰ ἐπιτύχῃ, ὅστε εἰς μηνιαῖς ἔλεγχος τῶν στοιχείων νὰ γίνεται συσταρευτικῶς ἐξ ὀρχῆς τῆς οἰκονομικῆς χρήσεως, ἢ κατὰ κινητὸν σωρευτικὸν τρόπον ἐπὶ 12 μηνῶν (εἰς ευπιλ ποβιλ sur 12 μois).

Θὰ ἐπεθύμουν ὅπως τελειώσω ἐνταῦθα, λέγων εἰς ὑμᾶς ὅτι εἴμαι βέβαιος ὅτι οἰσδήποτε λογιστικὴ εἶναι ἵκανὴ νὰ σταματήσῃ τὰς ἔγγραφάς της μηνιάως διὰ τὴν δωδεκάτην ἔργασιμον ἡμέραν τοῦ ἐπομένου μηνὸς (καὶ οὐχὶ ἡμερολογιακοῦ μηνὸς) πρᾶγμα τὸ ὅποιον ἀφήνει χρόνον εἰς τὸν λογιστὴν νὰ ἔργασθῇ καὶ νὰ δώσῃ εἰς τὸν προϊστάμενον τὰ στοιχεῖα τοῦ ἔλεγχου καὶ τῶν ἀποφάσεων τῆς διαχειρήσεως.

## "ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗ ΕΠΙΘΕΩΡΗΣΙΣ,,

Ύποδειγματικόν, ὡς πάντοτε, τὴν ἐμφάνισιν καὶ μὲ τὴν καινοτομίαν τοῦ πλαστικοῦ ἔξωφύλλου, ἔξαιρετικῶς δ' ἐνδιαφέρον διὰ τὸν πλοῦτον τῶν περιεχομένων του, ἔκυκλοφόρησε τὸ 284ον τεῦχος τῆς «ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗΣ ΕΠΙΘΕΩΡΗΣΕΩΣ», μὲ τὸ ὅποιον συμπληροῦται τὸ 24ον ἔτος τῆς τακτικῆς ἐκδόσεως τοῦ πρώτου αὐτοῦ εἰς κῦρος οἰκονομικοῦ καὶ τεχνολογικοῦ περιοδικοῦ τῆς Χώρας μας καὶ μεταξὺ τῶν περιεχομένων τοῦ ὅποιου σημειούμενον ἴδιαιτέρως: Ἐπίκαιρον ἄρθρον διὰ τὸ δημοσιούπαλληλικὸν θέμα καὶ τὸν προϋπολογισμὸν τοῦ Κράτους· τὰ πάντοτε βαρυσήμαντα Σημειώματά τῆς Συντάξεως· ἀποκλειστικὸν ρεπορτάζ ἐπὶ τῆς ἰδρύσεως νέου διüλιστηρίου πετρελαίου ἐν Πειραιεῖ· τεχνικὴν ἀνάλυσιν τῆς λειτουργίας τοῦ ἀποθέτου τοῦ λιγνιτωρυχίου Πτολεμαΐδος· ἐκτενῆ καὶ διαφωτιστικὴν περιγραφὴν τῆς ἑκθέσεως προλήψεως ἔργαστικῶν ἀτυχημάτων· μελέτην ἐπὶ τῆς ἀναπτυξέως τῆς βιομηχανίας μας ἐν τῷ πλαστίῳ τῶν σημειώνων διεθνῶν δεδομένων· ἄρθρον περὶ τοῦ πενταετοῦς βιομηχανικοῦ σχεδίου τῆς Αἰγύπτου· περιγραφὴν τῆς ὄργανώσεως καὶ λειτουργίας τῆς Διεθνοῦς Ἑκθέσεως Βρυξελλῶν· ἄρθρον περὶ τῆς αὔξησεως τῆς παγκοσμίου γεωργικῆς παραγωγῆς, ἐν σχέσει πρὸς τὴν αὔξησιν τοῦ πληθυσμοῦ· τὰς πλήρεις καὶ κατατοπιστικὰς πάντοτε μηνιάις ἀνασκοπήσεις τῆς Ἑλληνικῆς βιομηχανίας καὶ ἑθνικῆς μας οἰκονομίας κλπ. Μετὰ τοῦ 284ου τεύχους τῆς «ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΗΣ ΕΠΙΘΕΩΡΗΣΕΩΣ» κυκλοφορεῖ καὶ τὸ δον τεῦχος τοῦ συνεκδιδομένου μοναδικοῦ «ΜΕΓΑΛΟΥ ΕΛΛΗΝΙΚΟΥ ΒΙΟΓΡΑΦΙΚΟΥ ΛΕΖΙΚΟΥ», εἰς τὰς 48 σελίδας τοῦ ὅποιου βιογραφοῦνται ἐκτενῶς οἱ Ἡλίας Πουλόπουλος (τέλος), Ἰωάννης, Κωνσταντίνος, Νικόλαος, Τίτος, Μιλτιάδης καὶ Ἀναστάσιος Κ. Δαμβέργαι, Παναγιώτης Τριανταφυλλίδης, Θεόδωρος Βουρλούμης καὶ Παναγιώτης Δράκος. (Ἄμφοτεραι αἱ ἀκόδοσεις κυκλοφοροῦν ἀποκλειστικῶς μεταξὺ συνδρομητῶν).

Γραφεῖα: ΗΡΩΔΟΥ ΑΤΤΙΚΟΥ 5 - ΑΘΗΝΑΙ.

Τηλέφωνα: 71-109, 74-875